



L'ESSENTIEL 2025

STALLERGENES  GREER
Life beyond allergy

SOMMAIRE

- 04 En bref
- 06 Entretien avec
Andreas Amrein, Président-
Directeur général

FAITS MARQUANTS
2025

- 12 Faits marquants
- 14 Chine
- 16 Étude YOBİ

11



STRATÉGIE,
GOUVERNANCE ET
COLLABORATEURS

- 20 Notre stratégie et notre vision
- 21 Nos quatre piliers stratégiques
- 22 Gouvernance
- 24 Nos collaborateurs,
notre culture

18

PERFORMANCES COMMERCIALES

- 30 Nos performances commerciales

28

ALLERGIES ET İTA : AMÉLIORER
LA QUALITÉ DE VİE DES PATIENTS

- 36 Les allergies, un fardeau sous-estimé
- 38 Au-delà des symptômes : l'impact humain



34



İNNOVER AU SERVICE
DES PATIENTS

- 44 La science au service de la vie réelle
- 48 Opérations techniques et pharmaceutiques

RESPONSABILITÉ D'ENTREPRISE

- 54 Care Beyond Allergy
- 58 La Fondation Stallergenes Greer

52

PRODUITS ET PORTEFEUILLE

- 62 Nos produits
- 64 Notre portefeuille



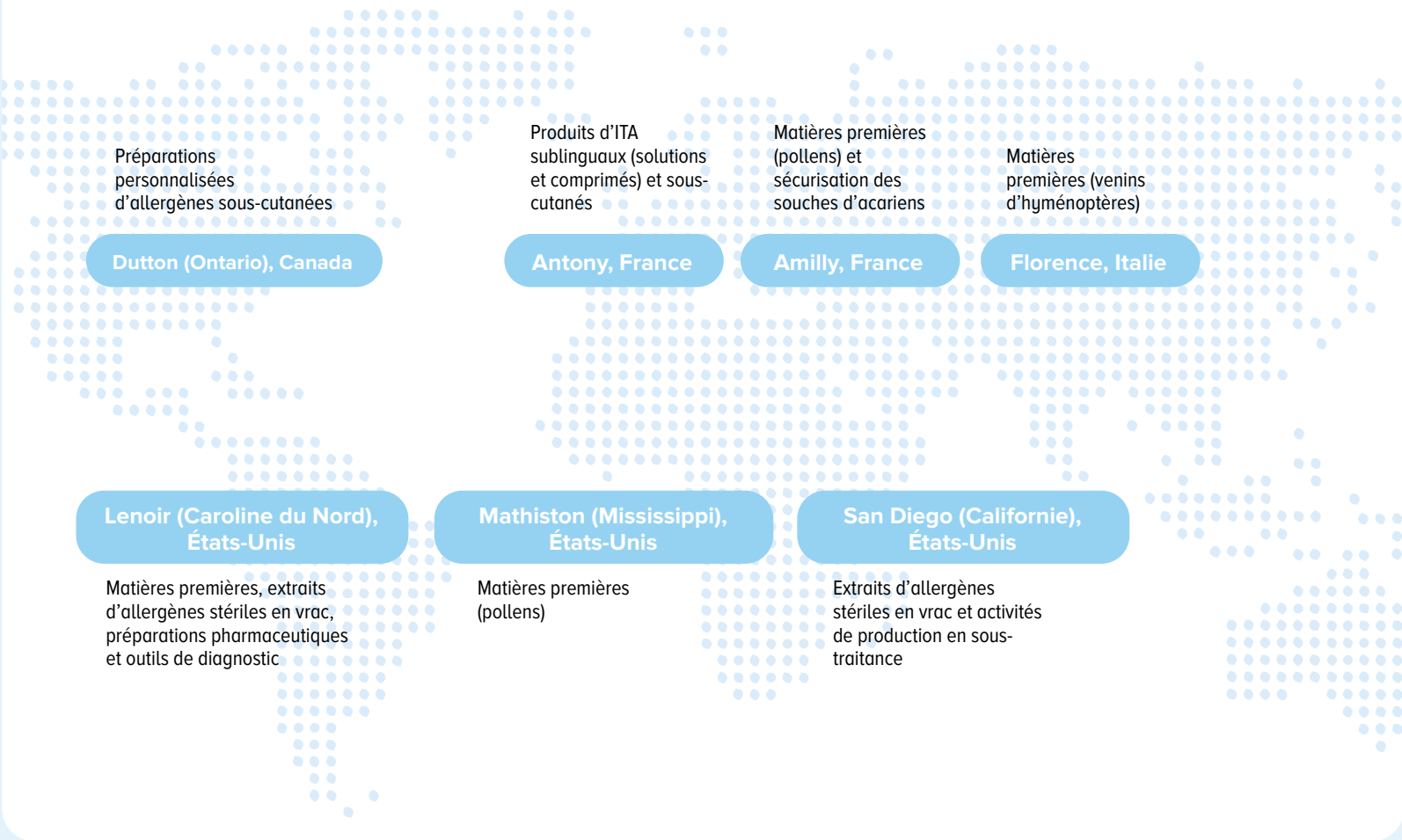
60

EN BREF

Stallergenes Greer est un laboratoire biopharmaceutique international, spécialisé dans le diagnostic et le traitement des allergies à travers le développement et la commercialisation de produits et de services d'immunothérapie allergénique (ITA). L'ITA traite la cause sous-jacente de l'allergie en rééquilibrant le système immunitaire. Elle peut modifier l'évolution naturelle des allergies et constitue une classe thérapeutique capable de modifier la progression de la maladie.

UNE PRÉSENCE INTERNATIONALE

Stallergenes Greer dispose d'une forte présence internationale et d'une importante capacité de production d'allergènes et de produits finis d'ITA.



46 pays servis par le réseau de distribution

+1,3m de patients traités à travers le monde

Près de 400 allergènes

7 sites de production



1 212 collaborateurs à travers le monde

CARE BEYOND ALLERGY

Quatre piliers fondent le socle de notre programme *Care Beyond Allergy*. Ils attestent de notre responsabilité en qualité d'entreprise et d'employeur, et se focalisent sur les domaines dans lesquels nous pouvons faire une réelle différence : la société, l'environnement, le social et la gouvernance.

+120 ans d'expertise

LA FONDATION STALLERGENES GREER

La mission de la Fondation est de « créer un monde en meilleure santé pour les générations futures » en portant son action sur la recherche scientifique, afin de stimuler l'innovation ; en soutenant les partenariats académiques, pour contribuer à la formation des futurs spécialistes de l'allergie ; et en s'engageant en faveur du climat et de la protection de l'environnement, afin d'améliorer la prévention et le traitement des allergies.





ENTRETIEN AVEC ANDREAS AMREIN, PRÉSIDENT-DIRECTEUR GÉNÉRAL

Vous avez rejoint Stallergenes Greer à un moment charnière pour le Groupe. Quelles ont été vos principales priorités stratégiques lors de cette première année à la tête de l'entreprise ?

Lorsque j'ai rejoint Stallergenes Greer, ma priorité immédiate a été de définir une vision stratégique claire et ambitieuse pour les dix prochaines années. Une vision dont les maîtres-mots seraient focalisation et discipline, avec une feuille de route durablement créatrice de valeur. Cela a exigé une évaluation rigoureuse de notre positionnement concurrentiel, de nos compétences clés et des domaines où nous sommes en mesure d'assumer le leadership.

Cette stratégie se structure autour de quatre piliers : renforcer notre cœur de métier sur les marchés matures, effectuer des arbitrages raisonnés au sein de notre portefeuille pour optimiser l'allocation des investissements, mettre l'entreprise sur la voie d'une croissance pérenne dans les territoires les plus attractifs, et poursuivre la croissance externe.

Sur l'exercice 2025, nous avons accéléré les prises de décision, tant en matière d'expansion que de rationalisation de notre portefeuille. Nous avons mené une expansion géographique ciblée tout en maintenant notre focalisation sur l'offre thérapeutique. Dans le même temps, nous nous sommes renforcés en développant toujours plus les compétences, en augmentant les capacités de production et en mettant notre structure organisationnelle en cohérence avec nos ambitions de croissance.

Quel regard portez-vous sur la performance commerciale de l'entreprise cette année ? Les principaux succès et les principaux défis ?

Globalement, nous enregistrons cette année une performance solide sur nos marchés clés, tout en réalisant des avancées stratégiques importantes qui renforcent nos perspectives à moyen et long terme. Avec, par exemple, une exécution commerciale robuste sur nos principaux territoires et le renforcement de notre implantation en Asie-Pacifique, ainsi que des progrès notables en vue d'une entrée prochaine sur le marché chinois. Sur le plan opérationnel, nous avons amélioré l'efficacité à l'échelle du Groupe et renforcé notre outil industriel. L'acquisition d'Entomon a permis d'accroître notre intégration verticale et de mieux maîtriser les extraits d'allergènes critiques.

Sur le plan clinique, l'étude YOBI sur l'allergie au bouleau a permis d'élargir notre portefeuille pédiatrique, et, concernant les affaires médicales, nous avons fait avancer les projets destinés à améliorer la formation des médecins et l'accès des patients aux traitements.

En parallèle, nous avons dû relever plusieurs défis. La pression sur les prix en France reste un problème structurel. L'arrêt de la commercialisation de Palforzia® a également été une décision difficile à prendre, mais nécessaire.

Nous faisons également face à des réévaluations d'accès au marché sur certains territoires, notamment au Japon.

Plus largement, nous continuons à dialoguer avec les systèmes de santé et les organismes de remboursement pour que l'immunothérapie allergénique soit reconnue et valorisée à sa juste valeur, au titre de traitement modificateur de l'évolution de la maladie. Cette reconnaissance est essentielle pour libérer le plein potentiel de nos produits.

« Cette stratégie se structure autour de quatre piliers : renforcer notre cœur de métier sur les marchés matures, effectuer des arbitrages raisonnés au sein de notre portefeuille pour optimiser l'allocation des investissements, mettre l'entreprise sur la voie d'une croissance pérenne dans les territoires les plus attractifs, et poursuivre la croissance externe. »

Quelles sont les raisons de l'arrêt de Palforzia® et qu'est-ce que cela implique pour l'avenir de Stallergenes Greer dans le domaine des allergies alimentaires ?

Cette décision a été motivée par des réalités commerciales et économiques. Palforzia® a démontré une efficacité clinique et un profil de tolérance solides, mais les lourdeurs administratives et la complexité de sa posologie ont entravé son adoption en pratique clinique courante, et ont finalement rendu ce produit non viable économiquement.

À l'issue d'une évaluation exhaustive, nous avons mis fin à l'accord de licence et arrêté sa commercialisation. Nous continuerons à respecter la totalité de nos obligations réglementaires aussi longtemps que nous serons détenteurs de l'autorisation de mise sur le marché, et collaborons étroitement avec les autorités pour assurer un désengagement en bon ordre, garantissant la sécurité des patients.

Il est important de souligner qu'il s'agit d'une décision liée spécifiquement à ce produit, et non d'un retrait stratégique des allergies alimentaires. Aux États-Unis, par exemple, nous sommes toujours le principal fournisseur d'extraits d'allergènes à l'arachide en vrac. Nous restons focalisés sur le développement de solutions innovantes et pratiques, tant pour les allergies respiratoires qu'alimentaires, dans les domaines où nous pouvons avoir un impact clinique significatif et être créateurs de valeur commerciale de façon durable.

Vous avez rapidement cherché à développer l'activité en Asie-Pacifique, notamment avec l'accord en Chine. Comment l'expansion géographique s'intègre-t-elle dans votre stratégie de croissance ?

L'expansion géographique est un pilier central de notre stratégie de croissance, ancré sur de solides fondamentaux épidémiologiques et de marché. Aujourd'hui, environ un tiers de la population mondiale souffre d'allergies, les projections indiquant que cette proportion pourrait atteindre 50 % d'ici 2050. Le marché adressable est donc substantiel et en pleine croissance.

L'Asie-Pacifique présente des dynamiques particulièrement intéressantes : la prévalence croissante des allergies, portée par l'urbanisation et des facteurs environnementaux, l'essor des classes moyennes et donc des dépenses de santé en hausse, et des systèmes de santé de plus en plus tournés vers les traitements préventifs et modificateurs de la



« Une exécution rigoureuse sur les plans commercial, de portefeuille et financier sera la clé du succès. »

maladie. La Chine, deuxième marché pharmaceutique mondial, devrait ainsi devenir le premier marché mondial de l'allergie.

Notre modèle, basé sur des partenariats nationaux, nous permet de bénéficier de l'expertise locale, de négocier efficacement les parcours réglementaires, et d'accéder à des infrastructures commerciales déjà établies. Cette approche permet d'accélérer notre entrée sur le marché, optimise l'allocation du capital et réduit les risques d'exécution.

« Notre ambition est d'être à la pointe de la prise en charge des allergies, en nous imposant comme la référence en matière d'efficacité thérapeutique, de résultats cliniques et d'excellence commerciale. »

L'immunothérapie allergénique voit apparaître de nouvelles approches, comme l'intégration de la santé numérique ou l'évolution des préférences des patients. Comment positionnez-vous le portefeuille pour répondre à ces changements ?

Dans notre domaine, l'innovation doit avant tout se mesurer à l'aune des résultats et de la valeur clinique pour les patients, et non simplement par la nouveauté technologique. S'appuyer sur des technologies qui ont fait leur preuves n'est pas synonyme de stagnation. En allergologie, les plateformes éprouvées, qui permettent une modification à long terme de l'évolution de la maladie, conservent toute leur pertinence.

Notre démarche repose sur une innovation pragmatique : nous nous appuyons sur des technologies établies tout en explorant de manière ciblée des solutions émergentes offrant des bénéfices cliniques manifestes.

Nous répondons à l'évolution des attentes des parties prenantes sur plusieurs fronts. Les patients accordent aujourd'hui une importance croissante à la simplicité et à la souplesse. Les médecins ont besoin de meilleurs biomarqueurs et outils de diagnostic pour affiner la sélection des patients et les protocoles thérapeutiques. Les organismes de remboursement exigent des preuves solides, en vie réelle, démontrant une valeur clinique et économique sur le long terme. Notre stratégie répond à chacune de ces exigences.

Nous évaluons les voies d'administration de nouvelle génération, et étudions comment l'intelligence artificielle peut contribuer à identifier de nouveaux biomarqueurs et à approfondir notre compréhension des mécanismes de la maladie. En parallèle, nous explorons les synergies possibles entre les anticorps monoclonaux et l'immunothérapie allergénique, pour améliorer les résultats cliniques des patients souffrant d'allergies et d'asthme.

Notre stratégie d'innovation reste raisonnée : nous privilégions les opportunités proches de notre cœur d'expertise, les besoins médicaux clairement non satisfaits et des parcours réalistes d'adoption et de remboursement.

Qu'est-ce qui fera le succès de Stallergenes Greer à l'avenir ?

Une exécution rigoureuse sur les plans commercial, de portefeuille et financier sera la clé du succès.

Sur le plan commercial, nous cherchons à maintenir la croissance sur nos marchés historiques tout en montant en volume, avec efficacité, dans des régions à forte croissance comme l'Asie-Pacifique, ou en nous implantant sur d'autres marchés prometteurs. La croissance interne sera renforcée par des innovations externes et des partenariats stratégiques qui accéléreront notre pipeline de produits et renforceront nos capacités de production.

Du point de vue du portefeuille, l'approche restera ciblée : investir de manière sélective dans des produits et indications à fort potentiel, soutenus par un outil de production de pointe garantissant une qualité et une efficacité constantes.

Sur le plan financier, le succès se traduit par une création de valeur durable, portée par la croissance des revenus, l'expansion des marges et une allocation disciplinée du capital.

En définitive, notre ambition est d'être à la pointe de la prise en charge des allergies, en nous imposant comme la référence en matière d'efficacité thérapeutique, de résultats cliniques et d'excellence commerciale.

Pour conclure, je tiens à remercier le Conseil d'administration pour sa confiance et ses orientations stratégiques. Je tiens également à remercier nos collaborateurs du monde entier pour leur implication, leur professionnalisme et leur détermination à l'heure où le Groupe mène un changement important. Et je remercie également les professionnels de santé et les patients qui accordent leur confiance à Stallergenes Greer. Nous continuons à tout mettre en œuvre pour améliorer la prise en charge des allergies.

FAITS MARQUANTS 2025

FAITS MARQUANTS 2025



JUIN 2025

Congrès 2025 de l'EAACI

Lors du congrès annuel de l'EAACI, Stallergenes Greer présente 25 posters scientifiques détaillant les données des études VORAN et PRACTIS évaluant les bénéfices à long terme des traitements d'ITA

SEPTEMBRE 2025

Partenariat Actair® en Chine

Stallergenes Greer et Nuance Pharma concluent un partenariat exclusif à long terme pour le développement et la commercialisation d'Actair® en Chine.



OCTOBRE 2025

Résultats positifs de l'étude YOBI de Phase IIIb

L'étude YOBI atteint son critère principal d'évaluation chez l'enfant et l'adolescent de 5 à 17 ans diagnostiqué comme souffrant de rhinite allergique au pollen de bouleau.

JANVIER 2025

Extension de l'indication de Palforzia® à l'enfant de 1 à 3 ans

La Commission européenne approuve l'extension de l'indication de Palforzia® au traitement de l'enfant de 1 à 3 ans diagnostiqué allergique à l'arachide, élargissant ainsi l'accès à ce traitement.

AVRIL 2025

Nomination d'un nouveau Directeur général

Le Conseil d'administration nomme Andreas Amrein, Directeur général de Stallergenes Greer.

JANVIER 2026

Andreas Amrein est nommé Président-Directeur général

Le Conseil d'administration nomme Andreas Amrein Président-Directeur général, consolidant ainsi l'équipe de direction et la continuité stratégique pour cette nouvelle phase de sa croissance.

JANVIER 2026

Acquisition d'Entomon

Acquisition d'Entomon s.r.l., société italienne spécialisée dans la production d'extraits certifiés de venins d'insectes piqueurs (notamment les hyménoptères) utilisés dans les préparations de diagnostic et les produits d'immunothérapie aux venins.



CHINE : EXPLOITER LE POTENTIEL DU PLUS GRAND MARCHÉ MONDIAL DE L'ITA

En septembre 2025, Stallergenes Greer a conclu un partenariat exclusif à long terme avec Nuance Pharma pour le développement et la commercialisation d'Actair®, notre comprimé d'immunothérapie sublinguale (SLIT) aux acariens, en Chine.

Cet accord illustre les grands principes qui guident notre expansion géographique : accorder la priorité aux marchés présentant des besoins patients importants, s'associer à des acteurs disposant de compétences complémentaires, et rester flexible, pour adapter notre stratégie aux spécificités locales.

Un marché prometteur pour l'ITA

La rhinite allergique, dont la prévalence s'accroît en parallèle à l'industrialisation et à l'urbanisation du pays¹, constitue un enjeu de santé publique grandissant en Chine.

Les études révèlent d'importantes disparités selon les régions : la prévalence chez l'adulte varie

de 9,6 % à près de 24 %, tandis que chez l'enfant, elle atteint en moyenne 9,8 % dans les populations étudiées des régions du nord et du sud de la Chine^{2,3}.

Le marché chinois représente ainsi une opportunité exceptionnelle pour l'immunothérapie allergénique (ITA). Près de 18 % de la population dans ce pays souffre de rhinite allergique induite par les acariens⁴. Ces cinq dernières années, le nombre de patients traités par ITA a connu une croissance à deux chiffres, les projections indiquant que le marché chinois de l'ITA pourrait atteindre 1 Md€ durant la prochaine décennie, ce qui en ferait le plus grand marché mondial.

Les recommandations cliniques des autorités sanitaires chinoises considèrent actuellement l'ITA comme un traitement de première intention pour la rhinite allergique, en particulier dans les cas modérés à sévères. Cependant, son adoption reste limitée par le manque d'infrastructures médicales et car l'ITA reste peu connue. Actair® permet de lever ces

obstacles en proposant une formulation standardisée, sous forme de comprimé, étayée par des preuves cliniques solides.

Une stratégie d'entrée sur le marché raisonnée

Actair®, approuvé par l'Agence européenne du médicament et déjà disponible dans 21 pays, bénéficie du dispositif d'accès précoce en Chine, dans des zones pilotes.

Ce dispositif permet aux patients d'accéder à un traitement avant son approbation par l'Administration nationale des produits médicaux (NMPA), tout en permettant de recueillir des données précieuses sur le profil de tolérance et l'efficacité du produit.

Structure du partenariat

Dans le cadre de cet accord de partenariat, Stallergenes Greer et Nuance Pharma collaboreront au développement et à l'enregistrement d'Actair® en Chine, Nuance Pharma étant chargé de sa commercialisation ultérieure.

1. Zhou M., Wang H., Zhu J., et al. Cause-specific mortality for 240 causes in China during 1990-2013: a systematic subnational analysis for the Global Burden of Disease Study 2013. The Lancet. 2016;387(10015):251-271. doi: 10.1016/S0140-6736(15)00551-6. — 2. Wang X. D., Zheng M., Lou H. E., et al. An increased prevalence of self-reported allergic rhinitis in major Chinese cities from 2005 to 2011. Allergy. 2016;71(8):1170-1180. doi: 10.1111/all.12874. — 3. Li F., Zhou X., Li S., et al. Prevalence and risk factors of childhood allergic diseases in eight metropolitan cities in China: a multicenter study. BMC Public Health. 2011;11:p. 437. doi: 10.1186/1471-2458-11-437. — 4. Wang XD, et al. Prevalence and risk factors of allergic rhinitis: a meta-analysis. Biomed Res Int. 2018;2018:4627403. — 5. Analyse de marché et projections sectorielles

ÉTUDE YOBI : UNE AVANCÉE MAJEURE DANS LA PRISE EN CHARGE DES ALLERGIES PÉDIATRIQUES

En octobre 2025, Stallergenes Greer annonçait les résultats positifs de son étude clinique de Phase IIIb YOBI (YOUNG patients and BIRch allergy). Cette étude a évalué la sécurité et l'efficacité de sa solution sublinguale allergénique au bouleau dans le traitement de l'enfant et de l'adolescent souffrant de rhino-conjonctivite allergique induite par le pollen de bouleau, marquant ainsi une avancée majeure en ITA pédiatrique.

Une étude européenne exhaustive

L'étude YOBI a inclus 553 enfants et adolescents de 5 à 17 ans, souffrant de rhinoconjonctivite allergique modérée à sévère induite par le pollen de bouleau, avec ou sans asthme, répartis dans 64 centres de 12 pays européens. L'essai a évalué l'efficacité et la sécurité d'une dose quotidienne de maintien de 300 IR, administrée

selon un protocole pré-co-saisonnier sur deux saisons consécutives.

Répondre à un besoin médical important

Le pollen de bouleau est l'un des principaux déclencheurs de la rhino-conjonctivite allergique en Europe¹ et contribue de manière significative au fardeau que représentent les allergies, avec environ 100 millions de cas répertoriés à travers le monde².

Les données d'une importante étude avec tests cutanés, menée sous l'égide du réseau européen GA2LEN (Global Asthma and Allergy European Network), ont montré que près d'une personne sur cinq (19,6 %) en Europe affiche une sensibilisation cliniquement pertinente au pollen de bouleau,

avec des différences géographiques marquées : 4,0 % en France, mais 49,1 % au Danemark³.

Outre l'exposition environnementale, les facteurs de risque spécifiques à chaque individu jouent un rôle important. Les antécédents familiaux et une sensibilisation précoce sont des prédicteurs reconnus du développement de maladies allergiques et de l'asthme, de l'enfance à l'âge adulte⁴. Par ailleurs, une exposition à de fortes concentrations de pollen de bouleau pendant la petite enfance est associée à une probabilité accrue de sensibilisation ultérieure au bouleau et à un risque plus élevé de développer un asthme allergique⁵.

Une avancée stratégique

L'issue positive de cette étude clinique majeure vient conclure notre programme de développement pédiatrique dans le domaine des allergies respiratoires, et renforce les preuves étayant nos traitements liquides sublinguaux.

SÉCURISER L'APPROVISIONNEMENT EN VENINS CRITIQUES, POUR DES TRAITEMENTS QUI SAUVENT DES VIES

En janvier 2026, Stallergenes Greer a acquis Entomon s.r.l., société italienne spécialisée dans la production d'extraits certifiés de venins d'insectes piqueurs, des traitements vitaux. Entomon est la seule entreprise européenne capable d'extraire du venin pur d'hyménoptères (abeilles, guêpes et frelons).

Répondre à un besoin médical critique

Les allergies aux venins d'hyménoptères sont la première cause d'anaphylaxie chez l'adulte¹. Elles touchent une part importante de la population, avec des taux de sensibilisation variant de 9,3 % à 28,7 %, plus de la moitié des personnes se faisant piquer au moins une fois dans la vie^{2,3}.

Si la plupart des piqûres entraînent des réactions locales bénignes, une anaphylaxie potentiellement mortelle peut se déclencher après une seule piqûre chez les personnes allergiques aux venins. En Europe, l'allergie aux venins d'hyménoptères est responsable de 48,2 % des cas d'anaphylaxie chez l'adulte et de 20,2 % chez l'enfant⁴.

Comprendre l'anaphylaxie et les allergies aux venins

L'anaphylaxie est une réaction allergique, rapide et sévère, qui touche simultanément plusieurs organes. En cas de déclenchement par du venin d'insecte, les symptômes comprennent une constriction des voies respiratoires, une chute de la tension artérielle, l'accélération du rythme cardiaque et des étourdissements pouvant aller jusqu'à la perte de connaissance. Dans les cas les plus graves, elle peut s'avérer mortelle.

Les allergies aux venins sont imprévisibles : une personne ayant présenté une réaction légère à la suite d'une première piqûre peut, après une seconde piqûre, subir une anaphylaxie. Un diagnostic précis et un traitement préventif sont essentiels pour améliorer la qualité de vie des patients identifiés comme présentant un risque systémique.

Une option thérapeutique reconnue

L'immunothérapie aux venins (ITV) est le seul traitement à l'efficacité démontrée permettant de modifier l'évolution naturelle de cette allergie et de prévenir les réactions systémiques.

Les différentes espèces d'hyménoptères n'ayant pas le même venin, il faut disposer d'extraits de venin de haute qualité, pour chaque espèce, afin de garantir un diagnostic précis et l'efficacité du traitement.

Renforcer la chaîne d'approvisionnement

Cette acquisition, qui vient compléter notre portefeuille, s'appuie sur notre position bien établie dans l'ITV avec la gamme Albey® (extraits purifiés et standardisés de venins d'abeille domestique, de guêpe commune et de guêpe polistes).

Ces extraits disposent d'autorisations de mise sur le marché en France, en Italie, en Australie et en Nouvelle-Zélande, offrant ainsi des options thérapeutiques à l'efficacité démontrée dans ces différents pays.

L'acquisition d'Entomon permet également de consolider les partenariats existants en diversifiant les approvisionnements de nos produits d'ITV, tout en renforçant notre accès à long terme à des matières premières cruciales pour les patients.



1. Biedermann T et al. Birch pollen allergy in Europe. Allergy. 2019;74:1237-1248. — 2. McKenna OE et al. Multi-Approach Analysis for the Identification of Proteases within Birch Pollen. Int J Mol Sci. 2017 Jul 4;18(7):1433. — 3. Burbach GJ et al. GA(2)LEN skin test study II: clinical relevance of inhalant allergen sensitizations in Europe. Allergy. 2009 Oct;64(10):1507-1515. — 4. Lau S et al. Allergy and atopy from infancy to adulthood: Messages from the German birth cohort MAS. Ann Allergy Asthma Immunol. 2019 Jan;122(1):25-32. — 5. Kihlström A et al. Exposure to birch pollen in infancy and development of atopic disease in childhood. J Allergy Clin Immunol. 2002 Jul;110(1):78-84

1. Hymenoptera (bee and wasp) Stevens et al. Recent insights into the mechanisms of anaphylaxis. Curr Opin Immunol. 2023 Apr;81 — 2. Bilò, M. B., Pravettoni, V., Bignardi, D., Bonadonna, P., Mauro, M., Novembre, E., ... & Pastorello, E. A. (2019). Hymenoptera venom allergy: management of children and adults in clinical practice. Journal of investigational allergology & clinical immunology, 29(3), 180-205. — 3. Golden, D. B., Demain, J., Freeman, T., Graft, D., Tankersley, M., Tracy, J., ... & Wallace, D. (2017). Stinging insect hypersensitivity: a practice parameter update 2016. Annals of Allergy, Asthma & Immunology, 118(1), 28-5 — 4. Worm, M., Moneret-Vautrin, A., Scherer, K., Lang, R., Fernandez-Rivas, M., Cardona, V., Kowalski, M. L., Bilò, M. B., Muraro, A., & Beyer, K. (2014). First European data from the network of severe allergic reactions (NORA). Allergy, 69(10), 1397-1404. <https://doi.org/10.1111/all.12475>

STRATÉGIE, GOUVERNANCE, ET COLLABORATEURS

NOTRE STRATÉGIE ET NOTRE VISION

NOTRE VISION

Innovier dans la prise en charge des patients pour un soulagement durable des allergies.



NOTRE MISSION

Stallergenes Greer s’engage à proposer aux patients un large portefeuille de produits innovants pour le diagnostic et le traitement des allergies. Notre volonté est de nous imposer comme le partenaire privilégié des professionnels de santé et des instances scientifiques pour améliorer la qualité des thérapies allergiques.

POUR QUE LA CROISSANCE PROFITE À TOUTES LES PARTIES PRENANTES

Notre stratégie intègre explicitement les enjeux environnementaux, sociaux et de gouvernance comme éléments fondateurs de notre vision à long terme. Le Groupe est convaincu qu’une croissance durable doit concilier les besoins des patients, des collaborateurs, des communautés et de la planète, tout en créant de la valeur pour l’ensemble des parties prenantes.

QUATRE PILIERS STRATÉGIQUES

La vision 2035 de Stallergenes Greer repose sur quatre piliers stratégiques, chacun répondant à des opportunités de marché distinctes et contribuant à renforcer l’avantage concurrentiel du Groupe.

1. RENFORCER NOTRE CŒUR DE MÉTIER

Sécuriser et consolider nos positions de leader

Nous détenons des positions solides sur nos marchés. Pour les préserver et les renforcer, nous devons gérer activement le cycle de vie de nos produits, mettre en place une veille réglementaire et investir dans l’innovation, tout en posant les bases de notre croissance future.

Poursuivre la gestion du cycle de vie | Étendre les indications pédiatriques | Déployer des outils numériques d’observance

2. ÉTENDRE LE CŒUR DE NOTRE OFFRE

Élargir notre portefeuille d’ITA pour répondre à des besoins non satisfaits et conquérir des parts de marché dans des segments à forte valeur ajoutée

Nous mettons tout en œuvre pour enrichir notre portefeuille de produits, au bénéfice des patients et des professionnels de santé, et renforcer notre présence sur le marché grâce à l’innovation et à l’intégration stratégique de nouveaux produits.

Développer de nouveaux produits | Rechercher des partenariats stratégiques | Enrichir le portefeuille par l’innovation

3. DÉVELOPPER NOTRE PRÉSENCE GÉOGRAPHIQUE

Étendre notre présence sur des marchés inexploités et en forte croissance, par l’intermédiaire de stratégies et de partenariats locaux

L’Europe et les États-Unis restent nos principaux marchés. Cependant l’Asie offre des opportunités de croissance exceptionnelles et revêt une importance stratégique pour la création de valeur sur le long terme. Nous nous attacherons donc à établir des positions de leader sur ces marchés porteurs.

Entrée en Chine aux côtés de partenaires | Consolider la percée dans les pays nordiques | Explorer et pénétrer de nouvelles zones géographiques

4. POURSUIVRE LA CROISSANCE EXTERNE

Positionner Stallergenes Greer à la pointe de la prise en charge des allergies

Pour renforcer notre compétitivité, nous allons compléter et élargir notre portefeuille en étudiant des domaines nouveaux ou connexes, tout en maintenant notre leadership dans l’ITA.

Explorer des domaines connexes | Élargir et compléter le portefeuille | Investir dans les thérapies de nouvelle génération

LES TENDANCES DE L’ALLERGOLOGIE

Le marché mondial des allergies connaît une croissance substantielle, portée par l’augmentation de la prévalence des allergies liées au changement climatique et à l’urbanisation, la hausse des dépenses de santé dans les principaux marchés, l’émergence de solutions thérapeutiques novatrices (biothérapies notamment), la sensibilisation accrue des patients et des médecins aux différentes options thérapeutiques proposées, ainsi que par l’amélioration des outils de diagnostic.

L’ITA poursuit sa mutation : évolution notable des préférences de traitement, nouvelles opportunités géographiques ou nouvelles voies d’administration, des évolutions pour lesquelles nous sommes particulièrement bien positionnés.

PLANIFICATION ORGANISATIONNELLE

La concrétisation de notre vision 2035 exige également de nouvelles capacités organisationnelles, et ce à plusieurs niveaux.

Nous déployons de manière systématique les compétences, les structures et la culture nécessaires à la mise en œuvre de cette stratégie d’excellence, dans un environnement de plus en plus complexe et concurrentiel.

GOUVERNANCE



CONSEIL D'ADMINISTRATION

Stallergenes Greer est dirigé par un Conseil d'administration qui détermine et pilote l'orientation stratégique du Groupe.

Andreas Amrein,
Président-Directeur général
Nithya Desikan,
Administratrice
Steven Rotman,
Administrateur
Frédéric Boder,
Administrateur

COMITÉ EXÉCUTIF

Sous la direction du Président-Directeur général, le Comité exécutif est responsable de la gestion, du développement et des performances de Stallergenes Greer.



Au 31 mars 2026. De gauche à droite : Silvia Scurati, Directrice médicale ; Babette Güldenpfennig, SVP, Développement commercial, Licences et Croissance externe ; Nicola Lamacchia, Directeur financier ; Dominique Pezziardi, EVP, Opérations commerciales internationales ; Andreas Amrein, Président-Directeur général ; Tibor Nemes, EVP, Amériques ; Frédéric Chapuis, SVP, Stratégie produits ; Julien Storaï, SVP, Opérations pharmaceutiques ; Valérie Benhamou, Secrétaire générale ; Jérôme Tilly, SVP, Ressources humaines.

ACTIONNARIAT

Stallergenes Greer est une société privée, détenue par des participations associées à la famille Bertarelli et conseillées par le groupe B-FLEXION.

B-FLEXION est une société d'investissement privée et entrepreneuriale dont l'approche allie des valeurs familiales multigénérationnelles, un véritable

état d'esprit entrepreneurial et la rigueur institutionnelle du capital-investissement.

B-FLEXION investit dans les domaines de la biotechnologie, des thérapies, du diagnostic, de la gestion de cabinets médicaux, et plus encore. Aussi, B-FLEXION initie ou acquiert (puis développe) des partenariats

d'investissement, en s'associant à des équipes d'investissement entrepreneuriales de haut niveau dans un large éventail de classes d'actifs.

Présidée par Ernesto Bertarelli, B-FLEXION est implantée en Europe et aux États-Unis.

NOS VALEURS

Stallergenes Greer est guidé par cinq valeurs. Elles constituent le fondement de notre culture d'entreprise, précisent les comportements à adopter et définissent les principes autour desquels nous nous retrouvons.



RESPECT

Accepter et reconnaître les autres pour ce qu'ils sont, avec considération, bienveillance et courtoisie.



AGILITÉ

Capacité à s'adapter rapidement pour atteindre les objectifs de l'entreprise dans un environnement complexe et évolutif.



PRENDRE SOIN DU PATIENT

Accompagner et soutenir les patients allergiques, guidés par l'excellence, l'écoute et la volonté d'améliorer leur qualité de vie.



INTÉGRITÉ

Agir avec honnêteté, éthique, loyauté et transparence, quels que soient les défis et les obstacles rencontrés.



DÉVOUEMENT

S'engager avec passion et implication dans la mission de l'entreprise, en cherchant toujours à se dépasser.

NOS COLLABORATEURS, NOTRE CULTURE



NOTRE CAPACITÉ À INNOVER, À NOUS ADAPTER ET À SERVIR LES PATIENTS REPOSE SUR UN SOCLE SOLIDE : NOS COLLABORATEURS, ET LA CULTURE QUE NOUS CONSTRUISONS ENSEMBLE. EN 2025, STALLERGENES GREER A RENFORCÉ SES GRANDS PROJETS AUTOUR DE LA GESTION DES TALENTS, DE L'INTÉGRATION DES VALEURS ET DU DÉVELOPPEMENT DU MANAGEMENT, AFIN DE PÉRENNISER LE SUCCÈS DU GROUPE.

RENFORCER LA CONTINUITÉ OPÉRATIONNELLE GRÂCE AUX TALENTS

En 2025, Stallergenes Greer a modifié son approche de la gestion des talents en mettant en place une stratégie globale, appliquée à l'ensemble du Groupe, et pensée pour identifier les compétences critiques, sécuriser les fonctions clés et ainsi garantir la continuité de ses activités. Placer les bonnes personnes aux bonnes fonctions, c'est poser les bases de

performances durables, gages du succès à long terme de l'entreprise.

À la tête de cette initiative stratégique se trouve notre nouveau Directeur des talents, un poste pourvu par promotion interne, ce qui illustre notre volonté de développer le plein potentiel de nos collaborateurs.



LES VALEURS QUI NOUS GUIDENT

Nos valeurs ne sont pas que des mots, elles constituent le fondement de notre manière de travailler, d'encadrer les équipes et d'évoluer ensemble. En 2025, Stallergenes Greer a ancré ces valeurs au cœur de son cycle Ressources Humaines, en les associant directement aux descriptifs des fonctions et aux attentes en matière de performances. Cette intégration constitue un cadre

unifié, qui guide les comportements, oriente les pratiques managériales et favorise le développement de chaque collaborateur, garantissant que chaque action s'aligne sur la culture de l'entreprise et soit au service de l'ensemble de nos parties prenantes : patients, professionnels de santé, partenaires, collaborateurs.

« Prendre soin du patient, c'est avoir conscience que chacune de nos actions a un impact sur le patient et doit lui permettre de mener une vie plus normale. »

FAIRE VIVRE NOS VALEURS



Jennifer Hryniw, *General manager* Canada, basée à Dutton (Ontario), évoque comment « Prendre soin du patient » s'inscrit dans son quotidien chez Stallergenes Greer.

« Prendre soin du patient, c'est avoir conscience que chacune de nos actions a un impact sur le patient et doit lui permettre de mener une vie plus normale. Cela implique de s'engager activement à ses côtés, de le soutenir, d'instaurer un climat de confiance et de démontrer notre engagement à améliorer sa qualité de vie. Cette valeur guide tout ce que je fais : c'est le prisme à travers lequel le travail de chacun doit s'envisager pour que le bon produit soit disponible au bon moment pour le patient. En définitive, prendre soin des patients, c'est garder notre mission à l'esprit. Sans elle, toutes nos autres valeurs (respect, agilité, intégrité, dévouement) perdent leur sens. »



DES RH NUMÉRIQUES
POUR UNE GESTION
OPTIMISÉE DES TALENTS

Chez Stallergenes Greer, la formation est accessible à tous les collaborateurs, grâce à des programmes d'accompagnement structurés, favorisant une montée en compétences permanente. Notre plateforme « One HR » centralise les principaux processus des Ressources Humaines : gestion des performances, planification des carrières et informations personnelles. Cet écosystème numérique unifié rend l'accompagnement plus cohérent et plus simple à chaque étape du parcours collaborateur, pour un développement professionnel et un parcours de carrière plus lisibles.



98%

Formation pour tous : 98 % des collaborateurs ont participé à des programmes de formation en 2025

« L'agilité, c'est la capacité à s'adapter rapidement aux évolutions du marché tout en faisant preuve de flexibilité pour faire évoluer la stratégie. »



FAIRE VIVRE NOS VALEURS

Zeynep Graham, Directrice marketing, basée à Düsseldorf (Allemagne), partage sa vision de l'agilité :

« L'agilité, c'est la capacité à s'adapter rapidement aux évolutions du marché tout en faisant preuve de flexibilité pour faire évoluer la stratégie. Cela implique d'être innovant et efficace, notamment dans le développement, la fabrication et la distribution de nos médicaments sur tous nos marchés. En Allemagne, nous sommes en mesure de saisir les opportunités du marché et de nous adapter rapidement, en prenant les bonnes décisions au bon moment, ce qui incarne parfaitement cette valeur. Pour moi, l'agilité, c'est avant tout garder une ouverture d'esprit et être prête à prendre des risques maîtrisés. C'est faire preuve de curiosité et être disposée à tenter de nouvelles choses. »

FORMER DES LEADERS À TOUS LES NIVEAUX

Un encadrement fort à tous les niveaux est essentiel au succès de Stallergenes Greer. En 2025, nous avons notamment lancé plusieurs programmes ciblés, destinés à renforcer l'excellence managériale au sein du Groupe, notamment :

- Propel : pour enseigner aux managers de premier niveau les fondamentaux du leadership.
- Lead Up : formation avancée en leadership pour les managers de managers.
- Impactful Communication : renforcer les compétences en communication pour des résultats concrets.

Ces programmes permettent à nos leaders non seulement de gérer, mais aussi d'inspirer et d'orienter leurs équipes et de concrétiser nos objectifs stratégiques.



56%

Leadership au féminin : 56 % des postes d'encadrement du Groupe sont occupés par des femmes



INTÉGRER LES RETOURS DES COLLABORATEURS

À la suite de notre enquête d'engagement 2024, des plans d'action ciblés ont été élaborés et mis en œuvre sur la base des réponses et attentes de nos collaborateurs. Parmi les actions déjà engagées figurent un accès élargi aux programmes de formation en ligne, davantage de webinaires dédiés au

leadership et une communication spécifique sur les écrans internes.

En cohérence avec notre démarche d'amélioration continue, la prochaine enquête sera réalisée en 2026 afin de mesurer les progrès effectués et d'identifier de nouveaux axes d'amélioration.



PERFORMANCES COMMERCIALES

PERFORMANCES COMMERCIALES

EN 2025, STALLERGENES GREER AFFICHE DES PERFORMANCES SOLIDES, PORTÉES PAR L'EXCELLENCE COMMERCIALE, LE LANCEMENT DE NOUVEAUX PRODUITS ET INDICATIONS MAJEURS, UN MEILLEUR ACCÈS DES PATIENTS À L'IMMUNOTHÉRAPIE ALLERGÉNIQUE (ITA) ET L'EXPANSION GÉOGRAPHIQUE. CES RÉALISATIONS RENFORCENT NOS FONDAMENTAUX ET NOUS POSITIONNENT POUR NOTRE FUTURE CROISSANCE.

FRANCE Innovation et excellence de l'exécution

En 2025, la France a confirmé son rôle central au sein du Groupe en affichant des performances solides sur l'ensemble de son portefeuille. Des dynamiques de marché favorables, associées à une exécution commerciale rigoureuse, ont contribué à ces bons résultats, tandis que la demande continuait de progresser en raison d'allergies toujours plus sévères et d'un meilleur accès aux allergologues.

Nos solutions iPUMP® et Ordo Izzy® ont rencontré un franc succès, renforçant notre offre de soutien numérique aux patients. Nous avons publié les résultats de l'étude SPEED (données en vie réelle) sur iPUMP®, qui confirment l'impact significatif de cet outil sur l'observance des patients.

Staloral® Chat 300 IR a maintenu sa dynamique, avec une croissance à deux chiffres en nombre de nouveaux patients, confirmant les besoins médicaux non satisfaits au sein de cette population.

Albey® a franchi une étape réglementaire importante avec l'obtention du remboursement pour le venin de guêpe polistes, ce qui permet désormais de proposer un portefeuille complet de venins. Les volumes d'Albey® ont fortement augmenté à mesure que davantage de patients accédaient à ce traitement. Sa disponibilité en pharmacie a considérablement amélioré son accessibilité, pour les médecins comme pour les patients, levant ainsi un ancien obstacle.



ALLEMAGNE La croissance grâce à l'excellence

En 2025, l'étude de Phase III YOBI (YOung patients and Blrch allergy) a atteint son critère principal d'évaluation. Cette étude a confirmé l'efficacité de la solution sublinguale allergénique au bouleau chez l'enfant et l'adolescent de 5 à 17 ans souffrant de rhinoconjonctivite allergique induite par le pollen de bouleau. Cette avancée clinique confirme ainsi l'efficacité de l'option thérapeutique sur cette tranche d'âge.

Stallergenes Greer est une nouvelle fois l'entreprise affichant la croissance la plus rapide sur le marché allemand de l'ITA, portée par Orylmyte®, qui depuis son lancement rencontre un succès continu. Nous avons mis en place une équipe dédiée de conseillers médicaux à même d'appréhender l'évolution des dynamiques de ce marché, à l'heure où nos produits poursuivent leur parcours réglementaire dans le cadre de l'Ordonnance allemande sur les

allergènes thérapeutiques (TAO). Le TAO représente une opportunité majeure pour Stallergenes Greer, nos traitements étant étayés par des preuves cliniques solides. 2026 devant être la dernière année pour déposer les dossiers, les produits d'ITA non enregistrés sont susceptibles de quitter le marché allemand dans un avenir proche, renforçant d'autant la position concurrentielle des thérapies approuvées.

PAYS-BAS ET PAYS NORDIQUES

Une dynamique positive dans un marché en évolution

Les marchés néerlandais et danois évoluent dans le bon sens, les organismes de remboursement et les autorités de santé reconnaissant de plus en plus la valeur clinique et économique de l'ITA. Cela a conduit à une amélioration des conditions de marché par rapport à la concurrence. Bien que les modalités de remboursement restent complexes et que les protocoles de traitement fassent toujours l'objet de contrôles attentifs, la tendance générale est à l'amélioration.

En Norvège, nos activités ont connu un important succès, qui servira de modèle à l'ensemble de la région nordique.



ITALIE Amélioration de l'accès aux soins

L'Italie enregistre une croissance à deux chiffres en 2025, soutenue par une avancée majeure en matière d'accès aux soins pour les patients : l'approbation de la hausse du taux de remboursement national pour Oralair®. Une étape importante sur un marché où l'accès à l'ITA a historiquement été difficile. Nous continuons à collaborer étroitement avec les allergologues et les établissements de santé pour élargir la disponibilité des traitements et promouvoir une reconnaissance plus large de l'utilité thérapeutique de l'ITA.

Parallèlement, la filiale italienne a accéléré la relance du portefeuille de venins Albey®, forte d'une utilisation clinique bien établie et du soutien appuyé de la communauté des allergologues. Une initiative qui renforce encore davantage notre position dans la prise en charge des allergies sévères.

ESPAGNE Belles performances dans un paysage réglementaire en mutation

L'Espagne met actuellement en place un processus de régularisation complet pour les médicaments à base d'allergènes, et nous avançons dans l'enregistrement de l'intégralité de notre portefeuille d'APSI (allergènes préparés spécialement pour un individu). Cette transformation réglementaire représente l'opportunité stratégique d'inscrire Staloral® (traitement SLIT leader mondial), ainsi qu'Albey® (extraits purifiés et standardisés d'immunothérapie aux venins), dans la catégorie des spécialités enregistrées. Tout au long de l'année 2025, nous avons continué à gagner des parts de marché grâce à une exécution rigoureuse et au renforcement de nos

capacités médicales. La nomination d'un nouveau Directeur médical en Espagne a permis de renforcer notre engagement en faveur de l'excellence scientifique et de la formation médicale, approfondissant ainsi notre collaboration avec la communauté des allergologues espagnols.

En 2026, nous prévoyons de lancer un projet pilote pour iPUMP®, notre assistant connecté pour l'ITA sublinguale liquide, dans le prolongement de son succès en France. Cette innovation numérique est conçue pour accompagner les patients comme les médecins en améliorant l'observance des protocoles thérapeutiques personnalisés.



PERFORMANCES COMMERCIALES

CHINE

Accès à un nouveau marché

En septembre 2025, Stallergenes Greer a conclu un accord de partenariat exclusif à long terme avec Nuance Pharma portant sur le développement et la commercialisation d'Actair®, notre comprimé d'immunothérapie sublinguale (SLIT) aux acariens, en Chine. L'enregistrement progresse conformément au calendrier prévu.

POLOGNE

Développement rapide du marché

En 2025, le marché polonais a connu une amélioration significative de l'accès aux soins à la suite du remboursement progressif de l'intégralité de notre portefeuille d'immunothérapie sublinguale (SLIT). Bien que ce nouveau cadre de remboursement n'ait pas été effectif sur la totalité de l'année, Stallergenes Greer enregistre une dynamique forte sur l'ensemble de ses traitements sublinguaux aux acariens, aux graminées et au bouleau (respectivement Staloral®, Actair® et Oralair®). Cette large couverture des allergènes, associée à des conditions de remboursement favorables, nous a permis de renforcer notre position concurrentielle et de poser les bases d'une croissance durable sur ce marché clé.



AUSTRALIE Relance du leadership en SCIT

L'Australie affiche une croissance à deux chiffres sur 2025, consolidant ainsi notre leadership sur les marchés des comprimés aux acariens et aux pollens de graminées. Alustal® acariens et Alustal® 5G, nos solutions d'immunothérapie allergénique sous-cutanée (SCIT), ont été relancées avec succès. Il s'agit des seuls produits SCIT enregistrés en Australie, ce qui nous permet de proposer une offre SCIT et SLIT pour les deux principaux allergènes de ce pays. Le portefeuille Albey® (allergie aux venins d'hyménoptères) a également été relancé en 2025, après l'approbation des augmentations de prix par le Pharmaceutical Benefits Advisory Committee, avec le soutien des principales parties prenantes. Une décision motivée par une longue utilisation clinique et l'appui de la communauté des allergologues.

ÉTATS-UNIS

Un leadership renforcé

Stallergenes Greer a consolidé sa position de leader sur le marché américain, avec une part de marché de 55 %. Bien que celui-ci ait reculé sur l'année, la forte croissance de nos volumes reflète l'efficacité de notre stratégie commerciale et de notre positionnement concurrentiel. Nous observons une hausse marquée des prescriptions en pharmacie pour l'immunothérapie sublinguale (SLIT), notamment pour les allergènes alimentaires. Les médecins prescrivent de plus en plus d'extraits allergéniques pour SLIT, profitant du portefeuille étendu de la filiale américaine, qui propose 93 allergènes alimentaires pour le diagnostic et le traitement. À la suite de la publication en février 2024 d'une étude clinique indépendante, réalisée par une université, sur l'utilisation de la SLIT dans l'allergie à l'arachide, des médecins ont commencé à utiliser nos extraits pour les allergies à l'arachide, à la noix de cajou et à la noix. Ces spécialistes privilégient désormais nos extraits prêts à l'emploi distribués par notre pharmacie, plutôt que de préparer eux-mêmes leurs propres formulations, ce qui témoigne de la pertinence à la fois de nos efforts d'éducation médicale et de notre offre produits.



Initiative « Direct-to-Patient »

Nous déployons actuellement une campagne éducative omnicanale à 360°, sans mention du nom de l'entreprise, directement auprès des patients et des médecins aux États-Unis. L'ambition est de positionner l'ITA comme un traitement à forte valeur ajoutée, complémentaire aux thérapies symptomatiques, tout en mettant en avant ses avantages dans la prise en charge des patients. Grâce à une stratégie omnicanale créative, spécifique et ciblée, nous cherchons à augmenter le nombre de patients orientés vers les allergologues, à reconquérir et à accroître notre part de marché, et à stimuler la demande pour l'ITA.



San Diego : un atout stratégique

Nos activités de San Diego, qui ont bénéficié d'investissements dans des équipements de pointe, comme des machines de remplissage semi-automatisées de précision, produisent des volumes importants avec une grande efficacité. Elles représentent un atout majeur pour le Groupe, fortement générateur de valeur au sein de notre outil mondial de production. Au cours de l'année 2025, le site a renforcé ses capacités de production et est en mesure d'accompagner l'expansion du portefeuille pour répondre à la demande croissante du marché mondial.

**ALLERGIES ET ITA :
AMÉLIORER
LA QUALITÉ DE VIE
DES PATIENTS**

Les allergies, un fardeau sous-estimé

Les maladies allergiques, en hausse constante depuis plus de cinq décennies¹, touchent aussi bien les populations des pays industrialisés que celles des économies émergentes. Selon les projections, ce fardeau pourrait concerner plusieurs milliards de personnes d'ici le milieu du siècle².

Un défi majeur pour les patients, les infrastructures médicales et les systèmes de santé publique.

La rhinite allergique touche de

10 à
30 %

de la population mondiale¹

Alors que le fardeau des maladies allergiques continue de s'accroître, il devient de plus en plus crucial de garantir une prise en charge efficace et adaptée. L'immunothérapie allergénique (ITA) est recommandée lorsque l'éviction des allergènes et les traitements symptomatiques s'avèrent insuffisants (ce qui est mis en évidence par une sensibilisation confirmée aux immunoglobulines E) et que les indications du produit s'avèrent pertinentes.

L'impact à l'échelle de nos marchés clés

Bien que des millions de patients y soient éligibles, les taux de prescription de l'ITA restent faibles. Des études suggèrent ainsi que moins de 10 % des patients éligibles bénéficient effectivement de cette thérapie modificatrice de la maladie. Ce marché reste donc encore largement inexploité.

États-Unis

Rien qu'aux États-Unis, la rhinite allergique saisonnière touche environ 81 millions de personnes. Ce chiffre représente environ un quart de la population adulte (67 millions) et près d'un cinquième des enfants (14 millions)^{3, 4}. Le coût des allergies nasales aux États-Unis est estimé entre 3 et 4 milliards de dollars par an⁵.

Europe

En Europe, plus de 150 millions de personnes vivent avec une maladie allergique. Dans la seule Union européenne, les coûts indirects évitables, pour les patients insuffisamment traités pour une allergie, se situent entre 55 et 151 milliards d'euros par an, en raison de l'absentéisme et du présentéisme⁶.

China

Environ 200 millions de personnes souffrent de rhinite allergique en Chine⁷. Près de 18 % de la population est atteinte de rhinite allergique induite par les acariens, et l'ITA pourrait y représenter un marché de 1 milliard d'euros d'ici 10 ans, ce qui ferait de la Chine le plus grand marché mondial pour l'ITA⁸.

Une opportunité de marché significative

Malgré une population de patients importante et des bénéfices cliniques avérés, le marché mondial de l'ITA reste largement sous-exploité. Avec 500 millions de personnes touchées par la rhinite allergique dans le monde⁹, la croissance du marché devrait s'accélérer à mesure que la prise de conscience augmente, que l'accès aux spécialistes s'améliore et que les options thérapeutiques personnalisées montent en puissance.

Les taux de sensibilisation
chez les enfants atteignent les

40 à
50 %¹

1. Organisation mondiale de la santé. Livre blanc sur les allergies 2011-2012 Résumé. Par les Prof. Ruby Pawankar, MD, PhD, Prof. Giorgio Walter Canonica, MD, Prof. Stephen T. Holgate, BSc, MD, DSc, FMed Sci et le Prof. Richard F. Lockey, MD. 2. EAACI Global atlas of Allergy 2014 3. Ng, A.E. & Boersma, P. (2023). NCHS Data Brief, no 460: Diagnosed allergic conditions in adults: United States, 2021. National Center for Health Statistics. <https://dx.doi.org/10.15620/cdc:122809> 4. Zablotsky, B., Black, L.I., & Akinbami, L.J.(2023). NCHS Data Brief, no 459: Diagnosed allergic conditions in children aged 0-17 years: United States, 2021. National Center for Health Statistics. <https://dx.doi.org/10.15620/cdc:123250> 5. Tkacz, J. P., Rance, K., Waddell, D., Aagren, M., & Hammerby, E. (2021). Real-World Evidence Costs of Allergic Rhinitis and Allergy Immunotherapy in the Commercially Insured United States Population. Current Medical Research and Opinion, 37(6), 957-965. <https://doi.org/10.1080/03007995.2021.1903848> 6. EAACI Advocacy Manifesto, version June 2015 7. Wang Y, Gao Z, Lv H, Xu Y. Online public attention toward allergic rhinitis in Wuhan, China: Infodemiology study using Baidu index and meteorological data. Front Public Health. 2022;10:3568 8. Zhang Y, Zhang L. Increasing prevalence of allergic rhinitis in China. Allergy Asthma Immunol Res 2019;11:156-69. 9. Bousquet J, Khaltaev N, Cruz AA, et al. Allergic Rhinitis and its Impact on Asthma (ARIA) 2008. Allergy. 2008;63(Suppl 86):8-160 2



Au-delà des symptômes : l'impact humain

Les allergies touchent des millions de personnes dans le monde, mais le fardeau qu'elles représentent est souvent sous-estimé. Bien au-delà des simples désagréments, comme un écoulement nasal ou des démangeaisons oculaires, les maladies allergiques peuvent perturber le sommeil, réduire la productivité, entraver les activités quotidiennes et, en l'absence de traitement, évoluer vers des affections chroniques graves, telles que l'asthme.

ITA : une thérapie qui modifie l'évolution de la maladie

L'allergie est une réaction du système immunitaire à une substance étrangère normalement inoffensive, tels que les acariens, le pollen ou certains aliments. Chez les personnes allergiques, le système immunitaire produit des anticorps qui identifient un allergène comme étant une substance nocive après un contact cutané, une ingestion ou une inhalation. La réaction du système immunitaire peut provoquer une inflammation des yeux, de la peau, des sinus, des voies respiratoires ou du système digestif, pouvant aller jusqu'à l'anaphylaxie.

L'ITA représente une stratégie clé d'intervention précoce, car, plutôt que de simplement soulager les symptômes, elle s'attaque à la cause de la maladie. Les recommandations cliniques de référence soulignent que l'ITA est capable de modifier l'évolution naturelle des maladies allergiques¹, offrant des bénéfices durables même après l'arrêt du traitement, notamment une

réduction du risque d'asthme et la possible prévention de nouvelles sensibilisations².

Un fardeau peu visible mais bien réel

La rhinite allergique, c'est bien plus que des symptômes mineurs. Elle est associée à une multimorbidité significative, notamment l'asthme, ainsi qu'à des troubles du sommeil et à une baisse de productivité. Les organismes spécialisés dans les allergies respiratoires ont documenté l'importance du fardeau que représente cette maladie, ainsi que l'insuffisance généralisée de la prise en charge parmi les populations de patients³.

Le lien avec l'apparition de l'asthme est particulièrement préoccupant : les personnes atteintes de rhinite allergique ont en effet trois fois plus de risques de développer cette pathologie que les autres. Par ailleurs, les patients souffrant de rhinite allergique induite par les acariens présentent un risque encore plus élevé que ceux dont la rhinite est causée par le pollen de graminées⁴.

Prévention : des preuves convaincantes

L'effet préventif de l'ITA est plus prononcé lorsque le traitement est initié chez des patients sélectionnés et maintenu sur la durée prescrite.

Les recommandations de l'Académie européenne d'allergologie et d'immunologie clinique (EAACI) préconisent un traitement sur trois ans, par immunothérapie sous-cutanée ou sublinguale, chez l'enfant et l'adolescent atteints de rhinite allergique modérée à sévère (notamment aux pollens de graminées ou de bouleau), et sont susceptibles de réduire le risque de développer de l'asthme, avec des bénéfices cliniques pouvant perdurer après l'arrêt du traitement⁷.

Pourquoi il est important de se faire traiter

L'ITA est associée à une amélioration de la qualité de vie des patients, notamment un meilleur sommeil et un quotidien moins affecté.

LE PARCOURS DE L'ITA

Le diagnostic Le spécialiste évalue l'éligibilité du patient à l'ITA en fonction des résultats aux tests et de la réponse aux traitements symptomatiques. Ce traitement peut également être envisagé pour les patients atteints de rhinite allergique moins sévère mais souhaitant bénéficier de ses effets à long terme⁵.

Planification du traitement Un protocole individualisé est élaboré pour décider de la voie d'administration (injections sous-cutanées (SCIT) ou solutions sublinguales (SLIT)), de la durée du traitement, du coût, des possibles réactions indésirables, des résultats cliniques attendus.

Phase d'escalade Le traitement débute par l'administration progressive de l'allergène dans l'organisme du patient, avec des doses augmentées par paliers sur une période de 3 à 6 mois, jusqu'à atteindre la dose d'entretien. Une surveillance rigoureuse des réactions indésirables est essentielle tout au long de la phase d'escalade.

Phase d'entretien Une fois la dose d'entretien atteinte, celle-ci est maintenue pour le reste du traitement. Cette phase s'étend sur trois à cinq ans, même si de nombreux patients ressentent un soulagement de leurs symptômes dès la première année. L'ITA offre des bénéfices durables, même après l'arrêt du traitement⁶.

1. Add Roberts et al EAACI Guidelines on Allergen Immunotherapy: Allergic rhinoconjunctivitis. Allergy. 2018 Apr;73(4):765-798. 2. Buta et al Real-world evidence of allergen immunotherapy. Curr Opin Allergy Clin Immunol. 2024 Dec 1;24(6):529-535, Batard T, et al. Allergen Immunotherapy for the Prevention and Treatment of Asthma. Clin Exp Allergy. 2025 Feb;55(2):111-141 3. Bousquet et al Allergic rhinitis Nature Review disease Primer 2020 and Akdis, C. A., Hellings, P. W., & Agache, I. (Eds.) (2015). Global Atlas of Allergic Rhinitis and Chronic Rhinosinusitis. European Academy of Allergy and Clinical Immunology. 4. Tohidinik WAO 2019; Linneberg 2002 5. Roberts et al EAACI Guidelines on Allergen Immunotherapy: Allergic rhinoconjunctivitis. Allergy. 2018 Apr;73(4):765-798. 6. Alvaro-Lozano et al. EAACI Allergen Immunotherapy User's Guide. Pediatr Allergy Immunol. 2020 May;31 Suppl 25(Suppl 25):1-101 7. EAACI guidelines on allergen immunotherapy: Prevention of allergy. Pediatric Allergy and Clinical Immunology 2017 Dec;28(8):728-745 https://hub.eaaci.org/resources_guidelines/eaaci-guidelines-on-allergen-immunotherapy-prevention-of-allergy/?utm

Professeur Boris Haxel

CHEF DU SERVICE D'OTO-RHINO-LARYNGOLOGIE (ORL), CHIRURGIE CERVICO-FACIALE
CLINIQUE DE LA FORÊT-NOIRE - BAAR, VILLINGEN (ALLEMAGNE)

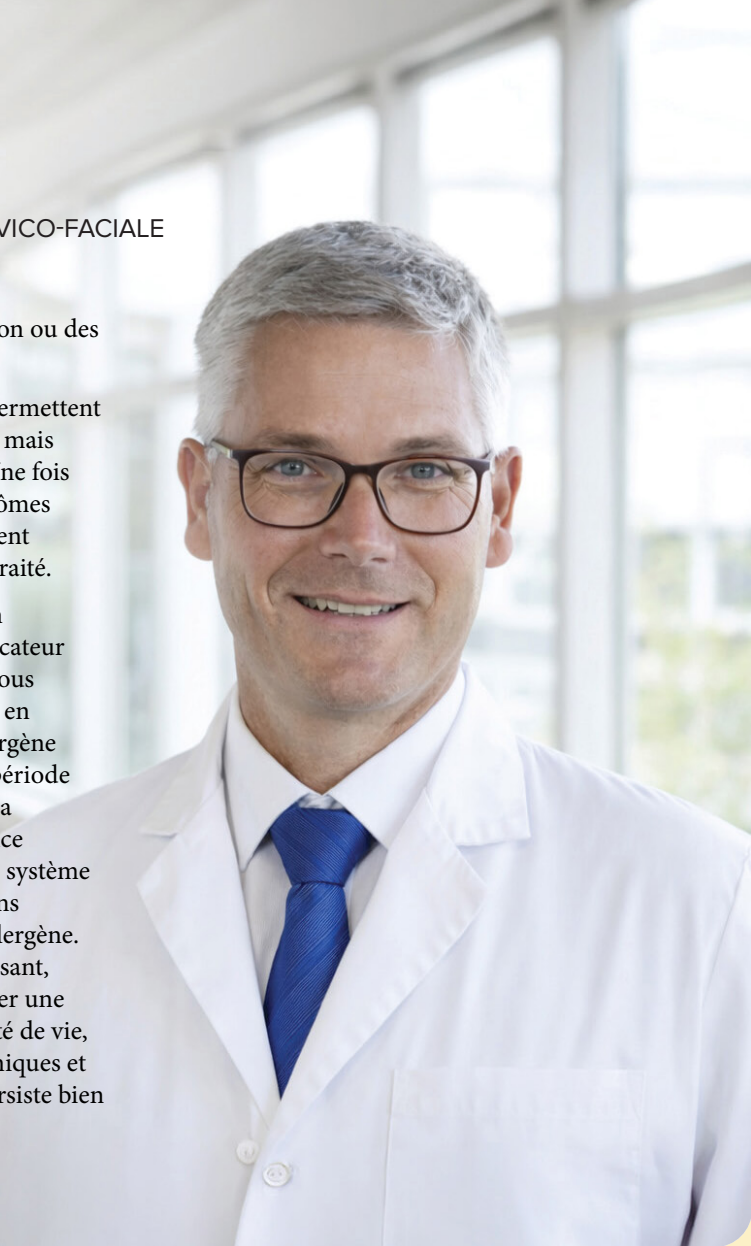
« Nombre de mes patients sont considérablement affectés par leurs maladies allergiques. Il n'est pas seulement question de rhumes des foin ou d'écoulements nasaux bénins : ces personnes voient leur qualité de vie dégradée. Les allergies ont un impact négatif sur la qualité du sommeil, les fonctions cognitives, la productivité au travail et la vie quotidienne en général. Je vois des patients dont les allergies limitent leur capacité à faire du sport en extérieur, à participer à des activités sociales, voire à se concentrer à l'école ou au travail.

Il est essentiel de commencer le traitement le plus tôt possible, avant que des pathologies secondaires, comme l'asthme bronchique, ne se développent. Nous savons, grâce aux études cliniques, que les allergies ont tendance à évoluer selon un schéma que nous appelons la « marche de l'allergie ». En l'absence de traitement, une rhinite allergique peut par exemple évoluer vers une pathologie plus grave, comme l'asthme. Une intervention précoce contribue à prévenir cette évolution et à réduire le risque de développer des maladies inflammatoires

chroniques, des sinusites à répétition ou des troubles respiratoires du sommeil.

Les traitements symptomatiques permettent de soulager de nombreux patients, mais leurs effets sont de courte durée. Une fois que ceux-ci s'estompent, les symptômes reviennent, car le dysfonctionnement immunitaire sous-jacent n'est pas traité.

L'immunothérapie allergénique, en revanche, est un traitement modificateur qui agit sur la cause de l'allergie. Nous administrons au patient des doses, en augmentation progressive, de l'allergène spécifique, généralement sur une période d'au moins trois ans. Ce processus a pour objectif d'induire une tolérance immunologique, c'est-à-dire que le système immunitaire du patient réagit moins fortement, voire plus du tout, à l'allergène. Ce qui est particulièrement intéressant, c'est que les patients peuvent espérer une amélioration durable de leur qualité de vie, une prévention des maladies chroniques et un contrôle des symptômes qui persiste bien au-delà du traitement. »



Simon

POLYALLERGIQUE – CANADA

« J'ai deux allergies principales : aux acariens et au pollen. Mais je suis aussi allergique à la poussière, ainsi qu'aux poils de chat et de chien. Elles durent depuis mon enfance, et le pire, c'est que j'ai toujours un chat ! Ma maison n'est pas idéale : entre les moisissures, les acariens et les poils de chat... c'est une catastrophe.

L'intensité de mes symptômes dépend énormément du pays où je vis. Au Canada, c'était mieux : l'air sec de l'hiver m'aidait énormément. Puis j'ai déménagé au Royaume-Uni, et j'ai fait de nombreuses crises d'asthme, car ma maison était infestée d'acariens. Depuis mon installation en France, dans une vieille maison, mes allergies se sont encore aggravées.

Ce qui avait commencé par des symptômes légers pendant la saison des pollens a progressivement empiré. Au début, ce n'était pas bien grave : une semaine par an, pendant la saison pollinique, où j'avais du mal à respirer, puis ça passait. Tous les ans, ça revenait pendant une semaine, puis ça a duré deux semaines.

Et, un été, ça ne s'est plus arrêté. La nuit, je n'arrivais plus à respirer normalement. Et un matin, à six heures, après une grave crise, je me suis retrouvé aux urgences.

Cette crise s'est déclenchée après des années d'aggravation progressive. J'ai commencé à consulter des spécialistes, qui m'ont prescrit une désensibilisation. Depuis, je porte toujours mon inhalateur sur moi.

Au quotidien, ça exige d'anticiper en permanence. Il y a des périodes où c'est gérable, et d'autres où c'est plus compliqué. Mais j'ai remarqué une chose : au bord de la mer, je me sens mieux. La qualité de l'air fait une vraie différence.

C'est épuisant, mais je fais avec. »



Béatrice

CHIRURGIEN VÉTÉRINAIRE – FRANCE

« Je suis chirurgien vétérinaire, spécialisée dans les chiens et les chats.

Quand j'étais petite, j'avais un chat, je faisais du poney, donc je pense que ma passion m'est venue de là, et si je suis vétérinaire aujourd'hui, c'est aussi parce que c'est un métier très intéressant intellectuellement mais qui exige aussi de la dextérité manuelle.

Un vétérinaire fait plein de choses différentes, le travail est très varié et très stimulant.

Quand j'ai commencé à faire des allergies aux chats, celles-ci se manifestaient par des rhumes à répétition, allant jusqu'à des sinusites.

C'est surtout la salive de chat qui est allergisante chez moi. Au début, mes crises se déclenchaient pendant mes

consultations, provoquant des difficultés à respirer.

J'étais essoufflée même sans faire d'effort, juste à cause de la proximité d'un chat.

Ce sont les détartrages sur les chats qui provoquaient les symptômes les plus graves.

A une période, j'ai eu beaucoup de chats à suivre pour des problèmes dentaires. Ces soins durent assez longtemps, je sentais que j'avais du mal à bien inspirer, et j'étais obligée de prendre des bronchodilatateurs pour pouvoir finir le soin, ou au moins récupérer une respiration normale à la fin de la consultation.

Si vous êtes allergique aux phanères de chat, c'est important de se faire prendre en charge, de se faire suivre, de se soigner. »



**INNOVER
AU SERVICE
DES PATIENTS**

LA SCIENCE AU SERVICE DE LA VIE RÉELLE



EN 2025, STALLERGENES GREER A CONTINUÉ À FAIRE PROGRESSER L'IMMUNOTHÉRAPIE ALLERGÉNIQUE GRÂCE À UN DÉVELOPPEMENT CLINIQUE STRATÉGIQUE, UN LEADERSHIP SCIENTIFIQUE RENFORCÉ, SON EXCELLENCE OPÉRATIONNELLE ET SES COLLABORATIONS EN MATIÈRE DE RECHERCHE. UNE APPROCHE INTÉGRÉE QUI CONTRIBUE À ÉLARGIR L'ACCÈS DES PATIENTS DU MONDE ENTIER À DES TRAITEMENTS INNOVANTS.



DES INDICATIONS ÉLARGIES ET DE NOUVEAUX TERRITOIRES GRÂCE À LA GÉNÉRATION DE DONNÉES

En 2025, notre engagement en faveur d'une médecine fondée sur des preuves a permis de réaliser des avancées majeures en développement clinique, sur plusieurs marchés et pour différentes populations de patients.

Étude YOBI : une réalisation clinique majeure

Stallergenes Greer a enregistré une avancée majeure avec la finalisation de son étude clinique de Phase IIIb YOBI (YOUNG patients and Birch allergy). Cette étude a atteint ses critères d'évaluation principaux, démontrant l'efficacité et la bonne sécurité de Staloral® Bouleau dans le traitement de

l'enfant et de l'adolescent souffrant de rhinoconjonctivite allergique induite par le pollen de bouleau, marquant ainsi une avancée significative en ITA pédiatrique.

Entrée sur le marché chinois : essai clinique REACH

L'essai clinique REACH a été lancé pour accompagner le déploiement d'Actair® sur le marché chinois. Le dossier préalable à l'autorisation d'un essai clinique a été finalisé en novembre 2025, et nous collaborons avec nos partenaires pour mener à bien cette étude sur l'un des plus grands marchés de la santé au monde.

RENFORCER NOTRE PRÉSENCE GRÂCE À NOTRE LEADERSHIP SCIENTIFIQUE

Stallergenes Greer a été très actif en 2025, affirmant son leadership scientifique lors des plus grands congrès médicaux et en déployant des actions innovantes en matière d'éducation médicale.

Une forte présence scientifique

Le congrès de l'Académie européenne d'allergologie et d'immunologie clinique (EAACI) a permis de mettre en lumière notre excellence scientifique avec une visibilité sans précédent : 25 posters présentés, deux symposiums sponsorisés par l'entreprise, et un prix reçu. Notre présence a été tout aussi marquée en dehors de l'Europe, avec des présentations majeures lors des congrès de l'Académie américaine d'allergologie, d'asthme et d'immunologie (AAAAI), de l'Association Asie-Pacifique d'allergologie, d'asthme et

d'immunologie clinique (APAAACI) ou encore de la Société australasienne d'immunologie clinique et d'allergologie (ASCI), ainsi que lors de nombreux congrès nationaux.

Éducation médicale et publications

Outre ces différentes présentations, nous avons renforcé notre impact en matière d'éducation à travers des plateformes numériques et des publications scientifiques à comité de lecture. Trois modules complets d'éducation médicale ont été soutenus par des subventions éducatives sans restriction sur la plateforme Xpeer, offrant aux professionnels de santé des contenus scientifiques fondés sur des preuves. Nous avons également sponsorisé des modules éducatifs sur Medscape et d'autres canaux numériques, afin de sensibiliser aux allergies un public médical plus large.



EFFICACITÉ DES PROCESSUS : MUTUALISER LES EFFORTS POUR UNE MEILLEURE COMPLIANCE

Conscients que l'excellence opérationnelle est indissociable du progrès scientifique, nous avons réalisé des avancées significatives dans l'harmonisation des processus sur l'ensemble du périmètre du Groupe.

Base de données mondiale de pharmacovigilance

Une réalisation majeure en 2025 a été la mise en place

d'une base de données unifiée de pharmacovigilance, « One PV », intégrant les données des marchés nord-américains, européens et internationaux. Cette consolidation sur une plateforme unique est transformatrice en matière de veille « sécurité des produits et conformité réglementaire », et permet de réagir immédiatement en cas d'inquiétude en matière de sécurité.

UNE COLLABORATION TRANSVERSE RENFORCÉE

En instaurant des normes et des processus communs, nous mettons en place une structure plus agile et plus réactive, capable de répondre à la complexité des exigences des différentes réglementations pharmaceutiques internationales. Une approche collaborative qui renforce notre capacité collective à servir les patients et les professionnels de santé à travers le monde.

Activités médicales en région : renforcer les échanges scientifiques

Les activités médicales en région sont un pilier de notre stratégie médicale. C'est une transformation en profondeur de notre manière d'interagir avec les experts externes et de mesurer notre impact scientifique. Des indicateurs clés de performance seront ainsi définis pour offrir une visibilité sur la qualité et l'impact de nos échanges scientifiques. Cette approche structurée permettra un suivi systématique des interactions scientifiques tout en garantissant leur alignement.



DES COLLABORATIONS POUR FAÇONNER L'AVENIR DE L'ALLERGIE

Nous continuons à renforcer nos collaborations de recherche afin d'approfondir la compréhension de la physiopathologie des maladies allergiques et les réponses immunitaires déclenchées par l'immunothérapie allergénique, en travaillant avec des organismes de renommée mondiale, notamment Imperial College London (Royaume-Uni), ou encore Monash University et The Alfred Hospital (Melbourne, Australie). En parallèle, nous participons, grâce à l'IA, à la découverte de biomarqueurs qui permettront une meilleure compréhension des mécanismes des maladies et une prise de décision plus ciblée en médecine de précision.

Forts de ces partenariats, notre collaboration avec l'université de Katowice (Pologne) a été renforcée ; celle-ci se focalise sur l'association d'anticorps monoclonaux à

l'ITA chez les patients souffrant d'allergies et d'asthme.

Ces travaux ont pour objectif de mieux comprendre les éventuelles synergies permises par cette démarche thérapeutique et de soutenir le développement de stratégies de traitement plus ciblées et efficaces.

Cette approche globale permet non seulement d'améliorer la caractérisation des maladies, mais ouvre également la voie à l'élaboration de stratégies de prise en charge des patients plus précises et plus personnalisées. En tirant parti de ces innovations, nous pouvons détecter plus précocement les allergies, améliorer les interventions thérapeutiques et proposer aux patients des prises en charge personnalisées et plus précoces.

LE CHANGEMENT CLIMATIQUE ET LA PRISE EN CHARGE DES ALLERGIES, THIERRY BATARD, DIRECTEUR DES EXPERTISES SCIENTIFIQUES

« Nous élargissons nos efforts de recherche pour étudier l'impact du changement climatique et des facteurs environnementaux sur les maladies allergiques. Cela implique notamment un leadership scientifique dans ce domaine, notamment mis en évidence dans un numéro spécial dédié à l'impact du changement climatique sur les allergies et l'ITA, publié dans la revue Exploration of Asthma and Allergy. Par ailleurs, nous avons lancé une nouvelle collaboration avec l'Université de Lille (France) pour étudier l'influence des paramètres environnementaux sur les caractéristiques du pollen, dans le but de mieux comprendre comment la modification des conditions environnementales affecte l'exposition aux allergènes et l'évolution des maladies. »

« Nous élargissons nos efforts de recherche pour étudier l'impact du changement climatique et des facteurs environnementaux sur les maladies allergiques. »



AVANCÉES RÉGLEMENTAIRES : GARANTIR LA DISPONIBILITÉ DES PRODUITS SUR LES MARCHÉS

Les avancées réglementaires réalisées en 2025 ont joué un rôle capital dans le maintien et l'extension de l'accès des patients à nos produits sur différents marchés. Les équipes affaires réglementaires ont su faire face à la complexité des exigences tout en faisant progresser plusieurs projets en parallèle.

Parmi les réalisations majeures figurent les dépôts de demandes d'enregistrement pour de nouveaux marchés en région EMEA, ainsi que la poursuite des processus de régularisation. En France, nos traitements font ainsi partie des premiers produits d'ITA à suivre la nouvelle voie de régularisation.

En Espagne, nous avons soumis notre première vague de dossiers dans les délais prévus. Ces progrès garantissent la disponibilité de nos produits tout en nous mettant dans les meilleures conditions pour une expansion future à d'autres marchés.



OPÉRATIONS TECHNIQUES ET PHARMACEUTIQUES : L'EXCELLENCE AU QUOTIDIEN



AU SEIN DES OPÉRATIONS TECHNIQUES ET PHARMACEUTIQUES AMÉRIQUE DU NORD ET EUROPE, UNE FEUILLE DE ROUTE STRATÉGIQUE PRÉCISÉMENT ORCHESTRÉE GUIDE DES OBJECTIFS DE CROISSANCE AMBITIEUX. CETTE TRANSFORMATION EST BIEN PLUS QU'UNE SIMPLE MONTÉE EN PUISSANCE : ELLE INCARNE UNE REFONTE FONDAMENTALE DE LA MANIÈRE DONT LES OPÉRATIONS PEUVENT ATTEINDRE L'EXCELLENCE, GRÂCE À LA STANDARDISATION, L'OPTIMISATION DES PROCESSUS, DES INVESTISSEMENTS DURABLES ET UNE COLLABORATION INTERNATIONALE, AU BÉNÉFICE DES PATIENTS ET DES PROFESSIONNELS DE SANTÉ.

NOUS TRANSFORMER TOUT EN MAINTENANT NOS PERFORMANCES

Transformer les opérations techniques tout en respectant les engagements de livraison : relever ce défi est rendu possible par une approche rigoureuse, sans jamais perdre de vue les fondamentaux opérationnels, même lorsque les changements sont ambitieux. En 2025, les taux de livraison dans les délais et au complet

ont systématiquement dépassé les 96 %. Les indicateurs clés de performance qualité sont restés conformes aux objectifs sur l'ensemble des sites, avec une collaboration renforcée entre nos sites nord-américains et français pour garantir la conformité avec les meilleures pratiques.

>96%

Taux de livraison
à temps et au
complet



99%

Précision des
prévisions

Objectifs
qualité
dépassés sur
tous les sites



AU CARREFOUR DE LA SCIENCE ET DE L'INDUSTRIALISATION

Sur l'ensemble de nos sites, les équipes Production, Contrôle qualité et Assurance qualité sont pleinement mobilisées pour maintenir le rythme nécessaire à la fabrication de produits de haute qualité à grande échelle. Ce qui différencie nos opérations, c'est la diversité des technologies que nous maîtrisons au quotidien : matières premières biologiques, substances actives, allergènes en vrac, APSI et spécialités pleinement standardisées. Piloter ce modèle de bout-en-bout exige une discipline scientifique rigoureuse, un contrôle étroit

des processus et une expertise analytique de pointe. En 2025, nous avons poursuivi le renforcement de ce modèle : modernisation des équipements, renforcement des capacités analytiques, affinement des stratégies de contrôle et alignement robuste avec des attentes réglementaires évolutives. Ces efforts sont nécessaires pour fournir des traitements d'une qualité constante aux patients du monde entier, et constituent un pilier majeur de notre parcours de transformation en cours.

DÉPLOYER LES OPÉRATIONS DE DEMAIN

Notre feuille de route stratégique vise à renforcer l’efficacité, les capacités de production et notre écoresponsabilité de manière mesurable.

1. Standardisation et automatisation de la supply chain

À Antony (France) par exemple, nous modifions en profondeur notre manière de répondre à la demande du marché en passant d’une production sur commande à une production sur stock, tout en révisant les processus métier et en renforçant la planification de la demande. Cette transition s’appuie sur les systèmes SAP existants, tout en préparant l’installation de solutions d’entreprise de nouvelle génération. En parallèle, nous déployons un cadre harmonisé de S&OP (planification des ventes et des opérations), de planification de la demande et d’indicateurs clés de performance, pour une supply chain plus résiliente, pilotée par les données et alignée à l’échelle du Groupe.

Shan Chen, Directrice S&OP, explique :

« Nous avons renforcé la planification de la demande et amélioré la coordination entre les régions. Cela assure une meilleure résilience de la supply chain, désormais fondée sur des analyses prédictives plutôt que sur des décisions réactives. Le résultat ? Des opérations plus agiles, capables de s’adapter aux dynamiques du marché tout en maintenant la stabilité qu’une production pharmaceutique exige. »



2. Optimisation des processus de production

L’optimisation des processus s’impose comme un levier de compétitivité. En optimisant les cahiers des charges, Stallergenes Greer est en mesure d’exploiter pleinement ses processus de fabrication tout en garantissant des performances de qualité grâce à l’amélioration continue. Les gains d’efficacité sont obtenus par l’amélioration des rendements et l’augmentation des tailles des lots, tant pour les comprimés que pour les formulations liquides. L’excellence opérationnelle est renforcée par des études de flux, des outils de gestion visuelle et la numérisation du suivi des indicateurs clés de performance. Ce qui offre un panorama centralisé des environnements et des équipements, facilitant une prise de décision plus rapide et une allocation plus efficace des ressources. Ces projets d’optimisation sont en cours de déploiement sur l’ensemble des sites européens et américains.

Montée en puissance de la production

Les résultats sont déjà au rendez-vous : la production de Staloral® Pack 5G est passée de 800 000 à 2 millions de flacons par an, tandis que la production interne de comprimés a bondi de 2 à 10 millions de comprimés.



3. Investir dans des infrastructures durables

Les plans directeurs de site offrent une vision globale et à long terme, permettant d’assurer la transformation, la robustesse réglementaire et la pérennité de nos capacités industrielles en Europe et en Amérique du Nord. Ce plan d’investissement ambitieux comprend de nouvelles chaînes de conditionnement pour les spécialités pharmaceutiques, l’extension des capacités de production de principes actifs et de matières premières, ainsi que la modernisation et l’extension des utilités, des salles blanches et des systèmes BPF (Bonnes Pratiques de Fabrication) critiques sur notre site de Lenoir. Ces investissements sont essentiels pour maintenir la conformité réglementaire, répondre aux attentes futures de l’Agence européenne du médicament (EMA) et de la Food and Drug Administration (FDA) américaine, et sécuriser la licence d’exploitation à long terme pour la production stérile et non stérile, et celle d’allergènes.

L’approche adoptée dans le renforcement et l’extension des capacités énergétiques d’Antony est à souligner tout particulièrement. La maquette a été finalisée cette année, tandis que la simulation de l’optimisation des flux est prévue pour 2026. Ces initiatives représentent une refonte fondamentale de la manière dont les sites de production peuvent fonctionner de manière plus durable.

Sur les deux continents, les investissements sont motivés par la croissance et la conformité, garantissant que nos sites restent conformes aux BPF les plus strictes, tout en nous préparant aux évolutions réglementaires futures.

Une croissance pérenne

Le développement durable fait partie intégrante de nos opérations techniques. L’outil de production gagne en efficacité grâce à une utilisation plus économique et raisonnée de l’énergie, de l’eau, de l’électricité et des équipements, garantie d’une croissance rentable, responsable et durable.

CONSTRUIRE POUR 2030 ET AU-DELÀ

Une transformation d’une telle envergure et d’une telle ambition exige d’évoluer en permanence. En intégrant l’excellence opérationnelle à notre vision stratégique, et en associant standardisation, automatisation, investissements dans des infrastructures durables et collaboration internationale, Stallergenes Greer pose les bases qui lui permettront d’atteindre ses ambitions 2030.

4. Renforcer la collaboration transatlantique

L’une des réalisations majeures de 2025 est l’harmonisation stratégique entre les opérations techniques et pharmaceutiques françaises et américaines.

Cette collaboration va au-delà du simple partage des bonnes pratiques : elle implique la mise en commun des expertises et le transfert des connaissances.

L’harmonisation des indicateurs de performance (KPI) entre les sites d’Antony et de Lenoir constitue une autre dimension de cette coopération. En permettant un meilleur benchmarking des performances et un alignement opérationnel des deux côtés de l’Atlantique, elle assure une pleine intégration des opérations à l’échelle mondiale.

L’intégration transatlantique en action

La nouvelle unité de production du site d’Amilly (France) traite les poils de chat et produit des extraits de phanères de chat pour des produits allergéniques stratégiques. Cette activité s’appuie sur le partage de procédés et sur la mutualisation des compétences avec le site de Lenoir pour sécuriser l’approvisionnement en matières premières critiques. De même, nous harmonisons les processus de fabrication pour la production d’allergènes d’acariens, le transfert de connaissances entre les sites garantissant une qualité et des performances constantes.

Notre engagement en faveur du développement durable est la garantie d’une croissance responsable et résiliente. Par ailleurs, notre feuille de route claire est l’assurance que nos produits et nos capacités de production évolueront pour répondre aux nouveaux besoins du marché et aux nouvelles exigences des patients.

RESPONSABILITÉ D'ENTREPRISE

CARE BEYOND ALLERGY



SOCIÉTÉ

« Les besoins des patients guident notre recherche d'innovation pour lutter contre toutes les allergies. »



ENVIRONNEMENT

« Nous nous engageons à lutter contre le réchauffement climatique et à protéger la nature, pour mieux prévenir les allergies et améliorer leur traitement. »



SOCIAL

« Nous investissons dans nos collaborateurs et leur donnons les moyens de réaliser leur plein potentiel. »



GOVERNANCE

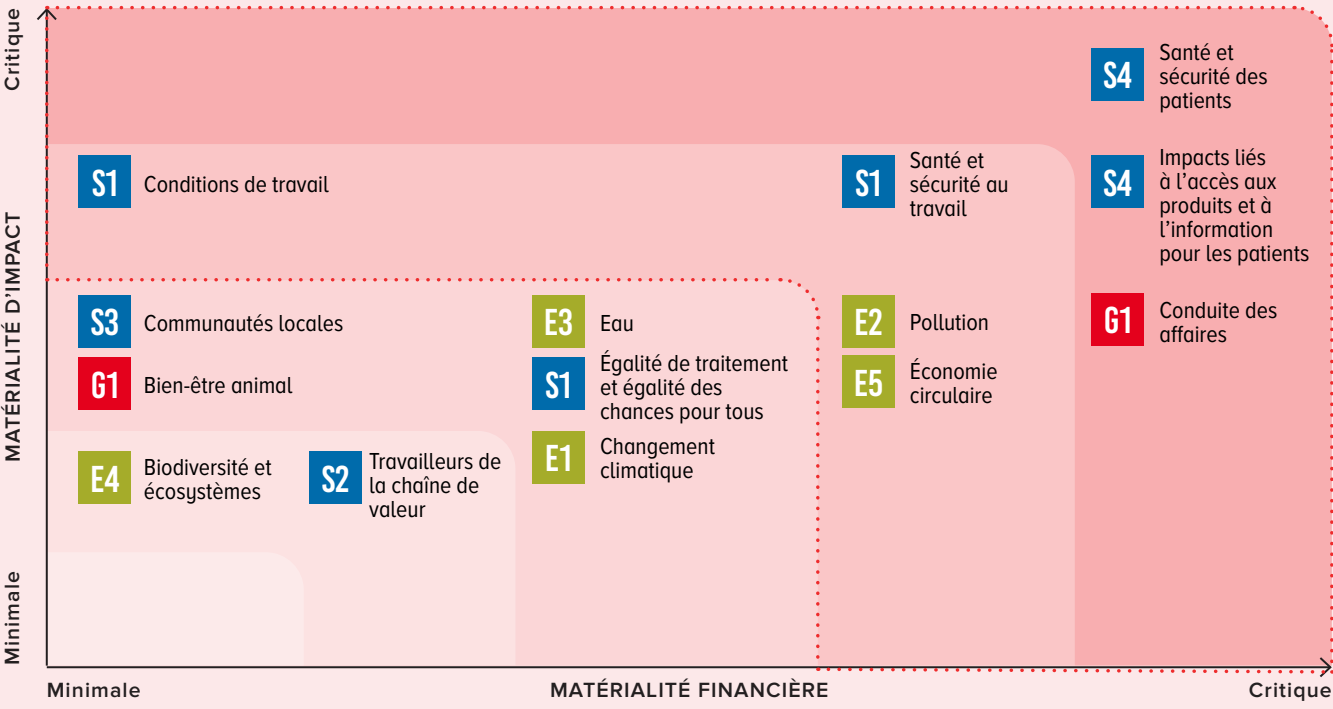
« Nous nous attachons au quotidien à développer la confiance de nos parties prenantes. »



Environnement, Social et Gouvernance : bilan des progrès 2025

En 2025, Stallergenes Greer a lancé plusieurs projets majeurs destinés à structurer sa démarche Environnement, Social et Gouvernance (ESG), garantissant des pratiques responsables tout au long de sa chaîne de valeur et réduisant son empreinte environnementale. La matrice de double matérialité, qui cartographie les 28 enjeux matériels identifiés en 2024, a été audité

et validée par un organisme tiers. Ces enjeux ont été déterminés en fonction des impacts, positifs ou négatifs, réels ou potentiels, de Stallergenes Greer sur l'environnement et la société d'une part, et, d'autre part, de l'incidence de ces enjeux sur la performance financière du Groupe.



Pour répondre aux enjeux les plus importants, une feuille de route ESG 2025-2027 a été définie, mêlant des objectifs à l'échelle du Groupe pour l'eau et le carbone, et des efforts communs entre les différents services autour des projets liés aux sites industriels. Par ailleurs, Stallergenes Greer a renforcé sa gouvernance avec la création d'un Comité de pilotage ESG et l'intégration des critères ESG aux projets clés, notamment ceux liés à la transformation industrielle des Opérations techniques. Le Groupe poursuit également ses efforts en matière d'achats responsables et d'évaluation des fournisseurs, sur les plans de l'intégrité, des pratiques environnementales et du respect des droits humains.

Enfin, Stallergenes Greer a élaboré des plans de transition carbone et eau, et défini des trajectoires de réduction pour 2027 et 2030, intégrant ses perspectives de croissance, avec un focus initial sur ses sites industriels :

- 7 % d'émissions de gaz à effet de serre (GES) en 2027 et -20 % en 2030 (scopes 1 et 2) par rapport à 2023,
- 3 % de consommation d'eau en 2027 et -19 % en 2030 par rapport à 2024.

Les trajectoires et plans de transition ont été approuvés par l'équipe de direction du Groupe, et différentes actions ont déjà été mises en œuvre.

- Exemples d'actions de réduction des émissions de GES :**
- Remplacement des groupes frigorifiques,
 - Arrêt des unités de traitement d'air en dehors des heures de production,
 - Électrification de la flotte de véhicules,
 - Installation de compresseurs d'air à refroidissement hydraulique,
 - Récupération de chaleur pour la production d'eau chaude.
- Exemples d'actions de réduction de la consommation d'eau :**
- Remplacement de deux laveuses,
 - Installation d'un générateur de vapeur sous pression,
 - Centralisation de la production d'eau adoucie et purifiée,
 - Remplacement de l'eau du système de production par injection.

Mesurer les progrès réalisés

Les 12 indicateurs de performance (KPI) de Stallergenes Greer constituent une base objective et transparente pour mesurer les progrès réalisés dans le cadre de notre ambition 2030 en matière de responsabilité d’entreprise. 2025 marque la deuxième année de reporting sur ces KPI, qui reflètent notre engagement en faveur du développement durable.

SOCIÉTÉ		
Ambitions 2030	2024 KPI	2025 KPI
Élargir l'accès et étendre l'utilisation des produits d'ITA de Stallergenes Greer	8 programmes éducatifs actifs parrainés ou soutenus par des bourses d'études sans restriction :	8 programmes éducatifs actifs parrainés ou soutenus par des bourses d'études sans restriction :
	- EAACI : 4 modules – module ITA, module Nouvelles perspectives de l'ITA, 2 MOOC (cours en ligne ouvert à tous) sur les technologies OMICS dans la recherche sur les allergies - Karger, formation médicale continue (FMC) accréditée sur l'utilisation de l'ITA dans l'allergie respiratoire, - Xpeer, FMC accréditée sur les bases de l'ITA, - Medscape, table ronde de FMC accréditée sur l'identification des patients ayant besoin de l'ITA et l'optimisation des résultats cliniques, - Programme de formation Go Beyond AIT	- EAACI : 4 modules – module ITA, module Nouvelles perspectives de l'ITA, 2 MOOC (cours en ligne ouvert à tous) sur les technologies OMICS dans la recherche sur les allergies - Xpeer : 3 formations accréditées : FMC accréditée sur les bases de l'ITA — FMC accréditée sur l'ITA et son observance — FMC accréditée sur l'ITA (niveau avancé) - Programme de formation Go Beyond AIT
	10 publications et 21 abstracts	9 publications et 25 abstracts
Augmenter chaque année la capacité de notre nouvelle chaîne de production de spécialités sublinguales	Plus de 1,3 million de patients traités avec les produits Stallergenes Greer	Plus de 1,3 million de patients traités avec les produits Stallergenes Greer
	La chaîne automatisée d'Antony (France) a conditionné 50 % du total des flacons d'immunothérapie sublinguale (SLIT), soit 100 % de ceux destinés à l'exportation	La chaîne automatisée d'Antony a conditionné 29 % du total des flacons SLIT (100 % de ceux destinés à l'exportation), soit 41 % de flacons en plus en 2025.
Intégrer les retours des patients dans nos actions	Trois enquêtes/études réalisées auprès de la communauté des patients :	Étude réalisée auprès de la communauté des patients : en 2025, Stallergenes Greer a animé un groupe de travail composé de 10 patients experts, allemands et français, pour échanger sur les difficultés associées à leurs allergies respiratoires et à leurs traitements. Nous avons collaboré avec ces experts à l'élaboration de solutions.
	- Enquête en ligne sur le traitement SLIT de l'allergie aux phanères de chat en France pour mieux comprendre les caractéristiques sociodémographiques, le cadre de vie et l'exposition aux chats, les antécédents allergiques et leur prise en charge, et l'impact perçu du traitement SLIT (197 participants) - Entretiens de 45 minutes avec 15 patients/soignants aux États-Unis pour comprendre les points de vue, les expériences et les besoins non satisfaits en matière de traitement d'immunothérapie sous-cutanée - Étude SPEED en France pour les patients traités par ITA pour les allergies au chat ou aux acariens, avec ou sans utilisation d'iPUMP®, concernant la bonne utilisation d'iPUMP® et l'observance du traitement (400 patients)	

ENVIRONNEMENT		
Ambitions 2030	2024 KPI	2025 KPI
S'assurer que la croissance des volumes à l'horizon 2030 s'accompagne de l'atteinte des objectifs de réduction de la consommation d'eau à Antony et Lenoir	Les consommations d'eau des sites d'Antony et de Lenoir ont été mesurées et des leviers de réduction sont à l'étude	Les consommations d'eau des sites d'Antony et de Lenoir ont été mesurées et un plan de réduction est en cours. 2025 : consommation d'eau (en m³) - Antony : 74 770 m³ - Lenoir : 20 364 m³
Réduire nos émissions de GES (scopes 1, 2 et 3) par rapport au niveau de référence	Évaluation de nos émissions de gaz à effet de serre pour 2023 : 19 983 tCO ₂ en France et aux États-Unis Notre plan de transition carbone est en cours de déploiement	Un nouveau bilan des émissions de GES sera réalisé en 2026. Le plan de transition est sur la bonne voie, et nous travaillons actuellement plus spécifiquement sur le Scope 3.
Conditionnement écologique pilote pour la SLIT, disponible pour intégration à la production en 2025	En cours. Le pilote devrait être disponible d'ici fin 2025	Projet toujours en cours : un pilote a été réalisé dans l'optique d'un déploiement dans les prochains mois.
SOCIAL		
Ambitions 2030	2024 KPI	2025 KPI
Maintenir le taux de fréquence des accidents de travail à un niveau inférieur ou égal à 3,5	2024 : 3,47	2025 : 3,21
Augmenter la satisfaction des collaborateurs, mesurée tous les deux ans par une enquête sur leur engagement	Enquête 2024 sur l'engagement au travail : - Taux de participation : 68 % - Taux de satisfaction des collaborateurs : 73 %	L'enquête est réalisée tous les deux ans et sera donc renouvelée en 2026. 100 % des actions identifiées lors de l'enquête de 2024 ont été mises en œuvre dès 2025.
100 % des collaborateurs auront suivi une formation, en présentiel ou en ligne (hors formations obligatoires en vertu de la loi), d'ici 2030	2024 : 97 % (96 % en 2023)	2025 : 98 % (97 % en 2024)
GOUVERNANCE		
Ambitions 2030	2024 KPI	2025 KPI
Élargir chaque année le nombre de fournisseurs (actifs au sein de notre base de données) faisant l'objet d'une évaluation en matière de responsabilité d'entreprise	99 % des fournisseurs actifs évalués à l'aide du module IQ-Plus d'Ecovadis	100 % des fournisseurs éligibles (soit 1 434) ont été ajoutés à IQ PLUS.
	Intégration de 250 fournisseurs grâce au module RATING	Intégration de 361 fournisseurs grâce au module RATING

LA FONDATION STALLERGENES GREER



LA FONDATION STALLERGENES GREER PROMeut L'INNOVATION ET LES APPROCHES CENTRÉES SUR LE PATIENT POUR REMPLIR SA MISSION : « CRÉER UN MONDE EN MEILLEURE SANTÉ POUR LES GÉNÉRATIONS FUTURES ».
PLACÉE SOUS L'ÉGIDE DE LA FONDATION DE FRANCE, LA FONDATION A POUR MISSION DE FAIRE PROGRESSER LA RECHERCHE SUR LES ALLERGIES, D'ENCOURAGER L'EXCELLENCE ACADÉMIQUE ET DE RÉPONDRE AUX FACTEURS ENVIRONNEMENTAUX QUI AFFECTENT LES ALLERGIES. GRÂCE À SON ENGAGEMENT EN FAVEUR DE L'EXCELLENCE ET DE L'INNOVATION, LA FONDATION STALLERGENES GREER SERT DE PASSERELLE ENTRE LA SCIENCE, LA MÉDECINE ET LA DÉFENSE DES INTÉRÊTS DES PATIENTS.

CONSEIL DE DIRECTION

Le Conseil de direction est composé de quatre membres de la direction de Stallergenes Greer :

- Dominique Pezziardi, Président.
- Dr Silvia Scurati, Directrice scientifique.
- Dr Laurent Mascarell, Directeur innovation.
- Catherine Kress, Secrétaire générale.

CONSEIL SCIENTIFIQUE

Le Conseil scientifique est composé de quatre membres indépendants :

- Pascal Demoly, Professeur de pneumologie et Chef de service au CHU de Montpellier (France).
- Alessandro Fiocchi, Directeur du service d'allergologie de l'hôpital pédiatrique Bambino Gesù, Rome (Italie).
- Carla Irani, Professeure agrégée de médecine interne et d'immunologie clinique, allergologie-asthme immunologique au Centre médical universitaire de l'Hôtel Dieu de France, Beyrouth (Liban).
- Kari Nadeau, PhD, Présidente du Département Santé environnementale, Harvard T.H. Chan School of Public Health, Boston (États-Unis).

SCIENCE AWARDS FOR ALLERGY

En 2023, la Fondation Stallergenes Greer a lancé ses Science Awards for Allergy. Ces prix récompensent les contributions les plus notables à la recherche sur les allergies, l'implication des patients et les initiatives autour de la santé environnementale.

L'édition 2025 honorera les meilleurs travaux dans deux catégories :

Prix de l'innovation dans le traitement des allergies

Ce prix récompensera des recherches de pointe cliniquement pertinentes dans le domaine des allergies. Il soutiendra des projets qui ont une utilité et des applications pratiques, permettent d'approfondir les connaissances sur les traitements des allergies et inspirent les jeunes chercheurs et cliniciens. Ce prix contribuera à la mise en œuvre d'approches novatrices en matière de prise en charge des allergies, en particulier dans les domaines de la prévention, de l'intervention et de la recherche.

Prix de l'implication des patients

Ce prix récompensera les projets qui intègrent le point de vue des patients allergiques et de leur famille, favorisant la connaissance des maladies allergiques et de leurs traitements, et qui permettent de mieux appréhender les besoins non satisfaits afin d'améliorer la prise en charge des allergies. Ces travaux doivent aider à mieux comprendre, prévenir et traiter les allergies environnementales ou alimentaires.

Les lauréats des Science Awards for Allergy 2025 seront annoncés en 2026.



PRODUITS ET PORTEFEUILLE

NOS PRODUITS

STALLERGENES GREER ACCOMPAGNE LES ALLERGOLOGUES ET LES PATIENTS À CHAQUE ÉTAPE DU TRAITEMENT PAR IMMUNOTHÉRAPIE ALLERGÉNIQUE (ITA). NOTRE PORTEFEUILLE EST ADAPTÉ AUX BESOINS ET AU PROFIL DE CHAQUE PATIENT ET COUVRE UN LARGE ÉVENTAIL D'ALLERGÈNES.



Une offre de traitements personnalisés et standardisés

Stallergenes Greer est convaincu qu'une solution unique ne peut convenir à tous les patients, c'est pourquoi nous offrons des options thérapeutiques adaptées aux besoins de chacun.

Notre objectif est de proposer, dans le monde entier, une gamme complète de traitements d'ITA permettant aux médecins de déterminer la méthode d'administration répondant le mieux à la maladie et au mode de vie du patient.

Les extraits allergéniques de

Stallergenes Greer couvrent un large éventail d'allergènes. Ils peuvent être produits sous forme standardisée ou encore être adaptés aux besoins spécifiques des patients (composition, concentration, dosage).

Ces solutions personnalisées, appelées allergènes préparés spécialement pour un individu (APSI), sont préparées, en fonction de l'ordonnance du médecin et du profil du patient, à partir d'une solution mère obtenue par extraction d'allergènes (pollens, acariens, moisissures...). Chaque APSI dispose de sa propre activité biologique et est préparé pour les besoins spécifiques du patient.

Qualité et innovation

Le portefeuille d'outils de diagnostic et de solutions thérapeutiques innovants de Stallergenes Greer (matières premières, voies d'administration, modes d'administration novateurs, solutions ITA et produits finis) est conçu pour faciliter l'accès aux traitements et en optimiser les résultats.

Quelle que soit l'option thérapeutique choisie, tous les outils de diagnostic et traitements d'ITA de Stallergenes Greer répondent aux normes cliniques les plus strictes et à toutes les exigences des autorités sanitaires.

NOTRE PORTEFEUILLE DE PRODUITS

TRAITEMENTS DES ALLERGIES RESPIRATOIRES

Sublingual

Staloral® (solution orale)

Pour le traitement des allergies s'accompagnant de rhinite, de conjonctivite, de rhinoconjonctivite ou d'asthme (léger à modéré) de nature saisonnière ou perannuelle, chez l'adulte et l'enfant (à partir de 5 ans).

Actair® / Orylmyte® / Aitmyte® (comprimé)

Pour le traitement de l'allergie aux acariens accompagnée de rhinite, avec ou sans conjonctivite, chez l'adulte et l'adolescent de plus de 12 ans (et moins de 12 ans dans certains territoires).

Oralair® / Aitgrys® (comprimé)

Pour le traitement de la rhinite allergique au pollen de graminées, avec ou sans conjonctivite, chez l'adulte, l'adolescent et l'enfant (à partir de 5 ans).

Oralair® contient un mélange de cinq graminées (dactyle, flouve odorante, ivraie, pâturin des prés et fléole des prés), qui répond à de nombreuses conditions d'exposition et de sensibilisation des patients allergiques au pollen de graminées.

Sous-cutané

Alustal®

Pour le traitement de la rhinite allergique, de la rhinoconjonctivite allergique ou de l'asthme, léger à modéré, chez l'adulte et l'enfant (à partir de 5 ans).

Allergènes en vrac à usage des professionnels de santé

TRAITEMENTS DES ALLERGIES AUX VENINS

Sous-cutané

Albey®

Pour le traitement de l'allergie aux venins d'abeilles et de guêpes vespula et polistes.

USAGE VÉTÉRINAIRE

Des tests d'allergie jusqu'à l'élaboration de médicaments de précision, Stallergenes Greer fournit aux vétérinaires des produits pour traiter les allergies des animaux.

Aux États-Unis, Stallergenes Greer propose une gamme complète d'extraits d'allergènes et de fournitures pour les dermatologues vétérinaires, qui répondent aux besoins de leurs clients et de leurs animaux.

Les dermatologues vétérinaires sont des vétérinaires ayant reçu une formation spécialisée dans la prise en charge des maladies allergiques. Ils utilisent des extraits d'allergènes, notamment ceux du Groupe, pour préparer des APSI spécifiques aux animaux : chiens, chats, chevaux, etc. Stallergenes Greer produit pour ces spécialistes des extraits à différentes concentrations, ainsi que des formulations spécifiques.

EXTRAITS, TESTS DE DIAGNOSTIC ET AUTRES FOURNITURES

Stallergenes Greer produit un large éventail d'extraits allergéniques, de tests de diagnostic et d'autres fournitures.

ASSISTANT CONNECTÉ

iPUMP®

Conçu pour améliorer l'observance du traitement et optimiser les résultats cliniques pour les patients suivant un traitement par solution d'ITA sublinguale.



La disponibilité des produits et extraits varie selon les territoires.

NOTRE PORTEFEUILLE

La disponibilité des produits et extraits varie selon les territoires.

1/ PRODUITS SUBLINGUAUX

Les allergènes et leur concentration peuvent varier selon les marchés.

Allergènes:

ACARIENS
D. pteronyssinus
D. Farinae
D.pte / D.far 50/50
Blomia / D.pte / D.far

GRAMINÉES
5 graminées
Dactyle
Fléole des prés
Chiendent pied-de-poule

ARBRES
Bouleau
Frêne
Aulne
Noisetier
Olivier
Mélange 2 arbres (frêne/olivier)
Mélange 3 arbres (aulne / bouleau / noisetier)
Cupressacée
Mélange bouleau / fléole des prés

PHANÈRES
Épithéliums de chat
Chat IR300

VÉGÉTAUX
Ambroisie
Pariétaire officinale
Armoise

MOISSISSURES
Alternaria

MÉLANGES DE POLLENS
Bouleau / frêne
5 graminées / olivier
5 graminées / bouleau
5 graminées / seigle
5 graminées / genévrier
5 graminées / frêne
5 graminées / chiendent pied-de-poule
Graminées 5 graminées / 3 arbres
5 graminées / ambroisie
Bouleau / fléole
Olivier / frêne
Cupressacée / olivier
Bouleau / olivier
Ambroisie / armoise
5 graminées / armoise
5 graminées / cynodon

ORALAIR® / AITGRYS®

Mélange de pollens de 5 graminées : *dactyle (Dactylis glomerata L.)*, flouve odorante (*Anthoxanthum odoratum L.*), ivraie (*Lolium perenne L.*), pâturin des prés (*Poa pratensis L.*) et fléole des prés (*Phleum pratense L.*).

ACTAIR® / ORYLMYTE® / AITMYTE®

Un mélange d'acariens (*Dermatophagoides pteronyssinus* et *Dermatophagoides farinae*).

2/ PRODUITS SOUS-CUTANÉS

ALUSTAL®

ALBEY®

3/ PRODUITS VÉTÉRINAIRES

EXTRAITS VÉTÉRINAIRES

Allergènes:

ARBRES & ARBUSTES

Acacia
Aulne blanc
Aulne rouge
Aulne rhombifolia
Frêne velours
Frêne de l'Oregon
Frêne rouge de Pennsylvanie
Frêne blanc
Peuplier faux-tremble
Arbre à suif
Hêtre à grandes feuilles
Bouleau flexible
Bouleau noir
Bouleau fontinal
Bouleau gris
Érable à feuilles composées
Genévrier de Ashe
Genévrier de Virginie
Tamaris
Peuplier de l'Ouest
Peuplier deltoïde
Peuplier noir de Californie
Peuplier des plaines
Cyprés de l'Arizona
Cyprés chauve
Orme d'Amérique
Orme cèdre
Orme de Sibérie
Eucalyptus
Micocoulier
Noisetier d'Amérique
Caryer ovale
Caryer lacinié
Caryer tomenteux
Genévrier monosperme
Genévrier de Pinchot
Genévrier des Rocheuses
Genévrier occidental
Fleurs de Robinier faux-acacia
Oseille crêpue
Eupatorium capillifolium
Cyprés d'été
Verge d'or du Canada
Amarante rugueuse
Huat
Chénopode de Berlandier
Atriplex lentiformis
Ive à feuilles de lampourde
Ive annuelle
Armoise commune
Armoise annuelle
Armoise tridentée
Ortie
Amarante de Palmer
Chêne d'Arizona/Gambel
Chêne noir
Chêne de Californie
Chêne blanc de Californie

Chêne étoilé
Chêne rouge
Chêne de Virginie
Chêne d'eau
Chêne de Garry
Chêne blanc
Olivier
Olivier de Bohême
Pollen d'oranger
Palmier de la reine
Noyer de pécan
Faux-poivrier
Filao
Pin taeda
Pin des marais
Pin ponderosa
Pin de Virginie
Pin blanc
Pin argenté
Pin echinata
Peuplier noir
Peuplier blanc
Troène commun
Liquidambar
Platane d'Amérique
Sycomore de Californie
Noyer noir
Noyer noir de Californie
Noyer commun
Sauge arroyo
Sauge noir
Mélange 2 érables
Mélange 3 érables
Mélange 11 arbres
Mélange de frênes
Mélange de bouleaux
Mélange 6 arbres, Est de l'Amérique du Nord
Mélange 7 arbres, Est de l'Amérique du Nord
Mélange 8 arbres, Est de l'Amérique du Nord
Mélange 10 arbres, Est de l'Amérique du Nord
Mélange chènes, Est de l'Amérique du Nord
Mélange d'ormes
Mélange de caryers
Mélange de caryers/noyer de pécan
Mélange d'érables
Mélange de pins
Mélange 10 arbres, Ouest de l'Amérique du Nord
Mélange chènes, Ouest de l'Amérique du Nord
Mélange noyers, Ouest de l'Amérique du Nord
Marguerite
Pissenlit
Tournesol
Luzerne
Moutarde
Trèfle des prés
Betterave à sucre

VÉGÉTAUX

Arroche du désert
Baccharis
Ambrosia salsola
Amarante de Palmer
Lampourde glouteron
Oseille crêpue
Eupatorium capillifolium
Cyprés d'été
Verge d'or du Canada
Amarante rugueuse
Huat
Chénopode de Berlandier
Atriplex lentiformis
Ive à feuilles de lampourde
Ive annuelle
Armoise commune
Armoise annuelle
Armoise tridentée
Ortie
Amarante de Palmer
Chêne d'Arizona/Gambel
Chêne noir
Chêne de Californie
Chêne blanc de Californie

Plantain lancéolé
Ambrosie deltoïde
Bursage blanc
Petite herbe à poux
Grande herbe à poux
Herbe à poux commune
Petite herbe à poux bavure
Mauvaise herbe à camphre
Herbe à poux occidentale
Soude brûlée
Armoise tridentée
Arroche de Wright
Petite oseille
Atriplex canescens
Mélange 3 végétaux
Mélange d'oseilles
Mélange d'amarantes
Mélange plantain-oseille
Mélange d'ambrosies
Mélange de sauges
Mélange d'atriplex
Mélange d'ambrosies de l'ouest de l'Amérique du Nord

GRAMINÉES

Herbe de bahia
Chiendent pied-de-poule
Brome sans arêtes
Baldingère faux-roseau
Maïs
Chiendent commun
Sorgho d'Alép
Pâturin des prés
Fétuque des prés
Mélange de charbons des graminées

IVRAIE CULTIVÉE

Leymus condensatus
Ray-grass d'Italie
Ray-grass anglais
Flouve odorante
Fléole des prés
Houlque laineuse
Blé cultivé
Pascopyrum smithii
Mélange 7 graminées
Mélange 9 graminées du sud des États-Unis
Mélange chiendent pied-de-poule / sorgho d'Alép
Mélange pâturin-dactyle-ivraie-fléole

CHAMPIGNONS & CHARBONS

Acremonium strictum
Alternaria alternata
Aspergillus amstelodami
Aspergillus flavus
Aspergillus fumigatus
Aspergillus nidulans
Aspergillus niger
Aureobasidium pullulans
Bipolaris sorokiniana
Botrytis cinerea
Candida albicans
Chaetomium globosum
Cladosporium herbarum
Cladosporium sphaerospermum
Drechslera spicifera
Epicoccum nigrum
Epidermophyton floccosum
Fusarium moniliforme
Fusarium solani
Geotrichum candidum
Gliocladium viride
Helminthosporium solani
Houllque laineuse
Mucor circinelloides f. circinelloides
Mucor circinelloides f. lusitanicus
Mucor plumbeus
Neurospora intermedia

Paecilomyces variotii
Penicillium chrysogenum (notatum)
Penicillium digitatum
Phoma betae
Rhizopus oryzae
Rhizopus stolonifer
Rhodotorula mucilaginosa var. mucilaginosa
Saccharomyces cerevisiae
Stemphylium solani
Trichoderma harzianum
Trichophyton mentagrophytes
Trichophyton rubrum
Trichothecium roseum
Mélange d'aspergillus
Mélange de dematiacées
Mélange de fusarium
Mélange de moisissures n° 1
Mélange de moisissures n° 2
Mélange de moisissures n° 3

FLACONS VIDES NON-STÉRILES

FLACONS VIDES STÉRILES

BOUCHONS PLASTIQUES COLORÉS

PORTOIRS POUR FLACONS

FLACONS EN VERRE ALBRÉ ET POMPES DOSEUSES

SERINGUES ET PLATEAUX À SERINGUES

PRODUITS COMPLÉMENTAIRES

4/ EXTRAITS STANDARDISÉS À USAGE HUMAIN

POILS DE CHAT STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES FARINAE STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

Mélange acariens des céréales
Acarus siro
Blomia tropicalis
Dermatophagoides farinae
Dermatophagoides pteronyssinus
Lepidoglyphus destructor
Tyrophagus putrescentiae
Mélange à parts égales

FLACONS VIDES NON-STÉRILES

FLACONS VIDES STÉRILES

BOUCHONS PLASTIQUES COLORÉS

PORTOIRS POUR FLACONS

FLACONS EN VERRE ALBRÉ ET POMPES DOSEUSES

SERINGUES ET PLATEAUX À SERINGUES

PRODUITS COMPLÉMENTAIRES

4/ EXTRAITS STANDARDISÉS À USAGE HUMAIN

POILS DE CHAT STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES FARINAE STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

Aulne blanc
Aulne rouge
Aulne rhombifolia
Frêne velours
Frêne rouge de Pennsylvanie
Frêne de l'Oregon
Frêne blanc
Peuplier faux-tremble
Hêtre à grandes feuilles
Bouleau flexible
Bouleau noir
Bouleau fontinal
Bouleau gris
Érable à feuilles composées
Genévrier de Ashe
Genévrier de Virginie
Tamaris commun
Peuplier noir de Californie
Peuplier de l'Ouest
Peuplier deltoïde
Peuplier des plaines
Cyprés de l'Arizona
Cyprés chauve
Orme d'Amérique
Orme cèdre
Orme de Sibérie
Gommier bleu
Micocoulier
Noisetier d'Amérique
Caryer ovale
Caryer lacinié
Caryer tomenteux
Genévrier monosperme
Genévrier de Pinchot
Genévrier des Rocheuses
Genévrier de l'Utah
Genévrier occidental
Fleurs de Robinier faux-acacia
Fleurs de manguière
Érable rouge
Érable argenté
Érable à sucre
Melaleuca
Mesquite velouté
Mûrier à papier
Mûrier rouge
Mûrier blanc
Chêne d'Arizona/Gambel
Chêne noir
Chêne à gros fruits
Chêne noir de Californie
Chêne de Californie
Chêne blanc de Californie
Chêne étoilé
Chêne rouge
Chêne de Virginie
Chêne d'eau
Chêne de Garry
Chêne blanc
Olivier
Olivier de Bohême
Pollen d'oranger
Palmier de la reine
Noyer de pécan
Filao
Pin taeda
Pin des marais
Pin ponderosa
Pin de Virginie
Pin blanc
Pin argenté
Pin echinata
Peuplier noir
Peuplier blanc
Troène
Liquidambar
Platane d'Amérique
Sycomore de Californie
Noyer noir
Noyer noir de Californie
Noyer commun
Arbre à suif
Sauge arroyo
Sauge noir
Mélange 2 érables
Mélange 3 érables
Mélange 11 arbres
Mélange de bouleaux
Mélange 4 arbres, Centre/Est de l'Amérique du Nord
Mélange 6 arbres, Est de l'Amérique du Nord
Mélange 7 arbres, Est de l'Amérique du Nord
Mélange 8 arbres, Est de l'Amérique du Nord
Mélange 10 arbres, Est de l'Amérique du Nord
Mélange chènes, Ouest de l'Amérique du Nord
Mélange noyers, Ouest de l'Amérique du Nord
Marguerite
Pissenlit
Tournesol
Luzerne
Moutarde
Trèfle des prés
Betterave à sucre

FLACONS VIDES NON-STÉRILES

FLACONS VIDES STÉRILES

BOUCHONS PLASTIQUES COLORÉS

PORTOIRS POUR FLACONS

FLACONS EN VERRE ALBRÉ ET POMPES DOSEUSES

SERINGUES ET PLATEAUX À SERINGUES

PRODUITS COMPLÉMENTAIRES

4/ EXTRAITS STANDARDISÉS À USAGE HUMAIN

POILS DE CHAT STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES FARINAE STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

Mélange d'ormes
Mélange de caryers
Mélange de caryers/noyer de pécan
Mélange de genévriers
Mélange d'érables
Mélange faux-poivriers
Mélange de pins
Mélange 3 arbres, Ouest de l'Amérique du Nord
Mélange 10 arbres, Ouest de l'Amérique du Nord
Mélange chènes, Ouest de l'Amérique du Nord
Mélange noyers, Ouest de l'Amérique du Nord

FLACONS VIDES NON-STÉRILES

FLACONS VIDES STÉRILES

BOUCHONS PLASTIQUES COLORÉS

PORTOIRS POUR FLACONS

FLACONS EN VERRE ALBRÉ ET POMPES DOSEUSES

SERINGUES ET PLATEAUX À SERINGUES

PRODUITS COMPLÉMENTAIRES

4/ EXTRAITS STANDARDISÉS À USAGE HUMAIN

POILS DE CHAT STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES FARINAE STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

Mélange d'ormes
Mélange de caryers
Mélange de caryers/noyer de pécan
Mélange de genévriers
Mélange d'érables
Mélange faux-poivriers
Mélange de pins
Mélange 3 arbres, Ouest de l'Amérique du Nord
Mélange 10 arbres, Ouest de l'Amérique du Nord
Mélange chènes, Ouest de l'Amérique du Nord
Mélange noyers, Ouest de l'Amérique du Nord

FLACONS VIDES NON-STÉRILES

FLACONS VIDES STÉRILES

BOUCHONS PLASTIQUES COLORÉS

PORTOIRS POUR FLACONS

FLACONS EN VERRE ALBRÉ ET POMPES DOSEUSES

SERINGUES ET PLATEAUX À SERINGUES

PRODUITS COMPLÉMENTAIRES

4/ EXTRAITS STANDARDISÉS À USAGE HUMAIN

POILS DE CHAT STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES FARINAE STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

Epicoccum nigrum
Epidermophyton floccosum
Fusarium solani
Geotrichum candidum
Gliocladium viride
Helminthosporium solani
Hypomyces perniciosus
Microsporium canis
Mucor circinelloides f. circinelloides
Mucor circinelloides f. lusitanicus
Mucor plumbeus
Neurospora intermedia
Paecilomyces variotii
Penicillium chrysogenum var. chrysogenum
Penicillium digitatum
Phoma betae
Rhizopus arrhizus
Rhizopus stolonifer
Rhodotorula mucilaginosa
Saccharomyces cerevisiae
Sarocladium strictum
Stemphylium solani
Trichoderma harzianum
Trichophyton mentagrophytes
Trichophyton rubrum
Trichothecium roseum
Mélange d'aspergillus
Mélange de dematiacées
Mélange de fusarium
Mélange de moisissures no 1
Mélange de moisissures no 2
Mélange de moisissures no 3
Mélange de monilia
Mélange de mucor
Nouveau mélange champignons
Mélange de penicillium
Mélange de phycomycètes
Mélange de rhizopus
Charbon du chiendent pied-de-poule
Charbon du maïs
Charbon nu de l'orge
Charbon nu du blé
Charbon de l'avoine
Mélange de charbons de céréales
Mélange de charbons des graminées

FLACONS VIDES NON-STÉRILES

FLACONS VIDES STÉRILES

BOUCHONS PLASTIQUES COLORÉS

PORTOIRS POUR FLACONS

FLACONS EN VERRE ALBRÉ ET POMPES DOSEUSES

SERINGUES ET PLATEAUX À SERINGUES

PRODUITS COMPLÉMENTAIRES

4/ EXTRAITS STANDARDISÉS À USAGE HUMAIN

POILS DE CHAT STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES FARINAE STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

MÉLANGE ACARIENS STANDARDISÉ

GRAMINÉES & POLLENS STANDARDISÉS

ACARIENS DERMATOPHAGOIDES PTERONYSSINUS STANDARDISÉS

STALLERGENES GREER
INTERNATIONAL AG
Zugerstrasse 32
6340 Baar, Switzerland

Ce rapport contient des informations sur les activités mondiales de Stallergenes Greer. Les informations concernant les produits pharmaceutiques et les dispositifs médicaux (y compris les produits en cours de développement) contenues dans le présent document n'ont vocation ni à servir de conseil médical ni à servir de documentation publicitaire.

L'essentiel 2025 est disponible sur le site internet du groupe : www.stallergenesgreer.com

CONCEPTION ET RÉDACTION FOLK FORMAN, 68 rue de la Chaussée d'Antin, 75009 Paris, FRANCE
www.folkforman.com

CRÉATION ET PRODUCTION MPG VISUAL DESIGN, PO Box 1002, Manzanita, OR 97130, USA
www.mpgvisualdesign.com

CRÉDITS PHOTOS Tous droits réservés - Vika Strawberrika/Unsplash (cover)- Gérard Uféras (p 3, 6, 8, 23, 26, 27, 30, 44, 45, 50) - Jeanyves Verdu (p 3, 5, 13, 14, 16, 20, 31, 32, 33, 36, 37, 39, 54, 58, 59) - John Bailey (p 3, 26, 45, 48, 49, 59, 62) - Getty Images (p 5) - SG (p 12, 13, 16, 25, 26, 45, 46) - Anthony Voisin (p 22, 24, 46) - Fernanda Martinez/Unsplash (p 33) - Josh Palmer (p 47) - Douglas Fry (p 29) - IMPEESA production (p 40)



Imprimé en France par Noël Imprimeur Paris (imprimeur certifié Imprim'Vert®) sur du papier fabriqué dans une usine certifiée ISO 14001 et EMAS avec des fibres de bois issu de forêts gérées durablement. Achievé de rédiger le 25 avril 2026

Merci à tous les patients, professionnels de santé et collaborateurs de Stallergenes Greer figurant dans cette publication.

Palforzia® : © 2025, Société des Produits Nestlé S.A. ou ses filiales.

Tous les autres noms de produits cités dans ce document sont des marques déposées du groupe Stallergenes Greer.

Une publication de la Direction de la communication Groupe de Stallergenes Greer

Suivez-nous sur



www.linkedin.com/company/stallergenesgreer



x.com/StallergenesCom

**STALLERGENES GREER
INTERNATIONAL AG**
Zugerstrasse 32
6340 Baar, Switzerland